

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ



# میلیونرهای کلیک

کار کمتر و زندگی بهتر با تجارت اینترنتی

نویسنده:

**اسکات فاکس**

مترجمین:

**ساسان جعفرنیا**

**هانیه غفرانی**

**هانیه هادی زاده**



**انتشارات سخن گستر**

مشهد - خیابان ابن سینا - بین ابن سینا 1 و 3 - ساختمان اطبا  
تلفن: 051-38439955

نام کتاب: میلیونرهای کلیکی

اسکات فاکس

مترجمین: ساسان جعفرنیا - هانیه غفرانی - هانیه هادی زاده  
صفحه آرایی: نفیسه اسماعیلی

شمارگان: 1000 جلد

نوبت چاپ: اول / 1398

چاپ: سپنتا

تعداد صفحه: 270 ص (وزیری)

شابک: 978-600-247-896-2

## فهرست مطالب

### بخش 1: طراحی دوباره سبک زندگی برای موفقیت ..... 12

- فصل 1: کمتر کار کنید، بیشتر زندگی کنید، به یک میلیونر کلیک کنید تبدیل شوید..... 13
- فصل 2: علاقه در مقابل سود، اهداف زندگی خود را تعیین کنید..... 23
- فصل 3: چگونه زندگی و شغل خود را دوباره طراحی کنید..... 30
- فصل 4: تمرین‌های طراحی سبک زندگی میلیونرهای کلیک..... 36

### بخش 2: سیستم‌های تجارت سبک زندگی میلیونرهای کلیک ..... 48

- فصل 5: اصول موفقیت طراحی تجارت سبک زندگی میلیونر کلیک ..... 49
- فصل 6: استراتژی‌های معرفی سریع خود به عنوان متخصص آنلاین در یک حوزه خاص ..... 61
- فصل 7: برنامه شگفت‌انگیز 10 مرحله‌ای متخصص میلیونرهای کلیک..... 74

### بخش 3: بهترین کسب و کارهای شیوه زندگی اینترنتی امروزی برای شما ..... 78

- فصل 8: انتشار دیجیتال ساده‌ترین راه برای شروع است..... 79
- فصل 9: انتشار خبرنامه ایمیلی سودآور ..... 86
- فصل 10: از وبلاگ‌نویسی تا بانک..... 96
- فصل 11: کسب درآمد به عنوان سازنده پادکست و ستاره رادیویی..... 106
- فصل 12: نمایش تلویزیون (وب) شما..... 119
- فصل 13: انجمن‌های شبکه‌های اجتماعی به منظور سرگرمی و سود..... 132
- فصل 14: فروش محصولات اطلاعاتی و دیجیتالی قابل دانلود..... 145

**بخش 4: شما محصولی متعلق به خودتان ندارید ..... 156**

فصل 15: بازاریابی و تبلیغ محصول دیگران..... 157

فصل 16: بازاریابی شبکه‌ای، حقایق درباره بازاریابی چند سطحی (mlm) (multilevel marketing)..... 163

فصل 17: سرگرم‌کننده، مستقل و انعطاف‌پذیر به شکل یک استراتژی طراحی سبک زندگی..... 170

فصل 18: میلیونرهای (و میلیاردرهای) کپی کار! ..... 183

**بخش 5: نحوه پیدا کردن بازار ویژه خود در اینترنت ..... 188**

فصل 19: جلب توجه برای ایجاد مخاطب در یک بازار ویژه سودآور..... 190

فصل 20: روش شناسایی تجارت ویژه میلیونرهای کلیدی..... 197

فصل 21: تقاضای مشتری را قبل از اینکه وقت خود را هدر دهید، بیازمایید..... 213

**بخش 6: عوامل اساسی: ساختن تجارت خود و کسب درآمد ..... 222**

فصل 22: سیستم‌های میلیونرهای کلیدی برای تولید و فعالیت..... 223

فصل 23: استراتژی‌های آسان انتشار محتوا..... 228

فصل 24: رازهای تبلیغات آنلاین..... 233

**بخش 7: درس‌های سبک زندگی از کارآفرینان اینترنتی میلیونر کلیدی ..... 242**

فصل 25: نحوه انتخاب بهترین سیستم کسب و کار برای شما ..... 243

فصل 26: برنامه عملی ده مرحله‌ای برای طراحی مجدد زندگی‌تان از امروز..... 248

فصل 27: نتیجه‌گیری، پیروزی در استراتژی‌های موفقیت میلیونرهای کلیدی..... 254

سخن آخر: استراتژی‌های سرمایه‌گذاری مجدد میلیونرهای کلیدی..... 265

## مقدمه

### به کار خود عشق بورزید

وقتی به این فکر می‌کنید که صبح دوشنبه (صبح بعد از روز تعطیل) است، چه احساسی دارید؟ هنگامی که زنگ ساعت خاموش می‌شود، آیا چشمان شما سریع باز می‌شود و با اشتیاق می‌درخشند؟ آیا با انرژی و خوشحال، برای شروع کار خود می‌روید؟ آیا منتظر گذر هفته‌ها، ماه‌ها و سالهای مشخص و روتین خود هستید؟

من واقعاً امیدوارم که اینطور باشید، اما متأسفانه بیشتر افراد برخلاف این روال هستند. در حقیقت، طبق مطالعه‌ای که انجام شده، تقریباً 60% مردم سراسر جهان شغل خود را دوست ندارند! و اخیراً سایت [www.conference-board.org](http://www.conference-board.org) طی 20 سال انجام تحقیق و بر اساس نظرسنجی‌ها، بالاترین سطح از عدم رضایت شغلی را در میان افراد مشغول به کار آمریکایی ثبت کرده است.

احتمالاً شما خیلی کار می‌کنید در حالی که خیلی کم درآمد دارید و با افرادی که دوست ندارید کارهایی را انجام می‌دهید که برای شما اهمیتی ندارند. حداقل بخشی از این مثال، شبیه به زندگی شما به نظر می‌رسد، درست است؟

من فکر نمی‌کنم از نظر سلامتی درست باشد که تمام ساعات بیداری خودتان را صرف کار در شغلی بکنید که آن را دوست ندارید و فردا دوباره از خواب بیدار می‌شوید و همان کار را تکرار می‌کنید. و سپس این کار را برای همیشه ادامه دهید و امیدوار باشید که به اندازه کافی پول پس‌انداز کردید تا در نهایت بتوانید آن شغل را کنار بگذارید و در نهایت هم هیچ کاری انجام ندهید و بازنشسته شوید.

بیشتر کتاب‌های خودآموز در مورد موضوعاتی از جمله تغییر نگرش، تصور فراوانی یا بهبود روابط شخصی شما متمرکز هستند. اما مشکل حقیقی این است که اکثر مردم از شغل خود متنفر هستند در حالی که پول کافی هم ندارند. اکثر ما بیشتر از هر جای دیگر وقت خود را در محل کار می‌گذرانیم. اگر هر یک از ساعت‌های بعد از اتمام زمان کاری خود را صرف تماشای

تلویزیون، خوابیدن یا رفت و آمد کنید، فقط چند ساعت در روز باقی می‌ماند که برای بچه‌ها، همسر، دوستان، سرگرمی‌ها، انجام امور مذهبی و یا هر چیز دیگری وقتی نمی‌ماند.

بنابراین، مسئله اصلی و مهم، کار شماست. آیا عاشق کار خود هستید؟ آیا روزهای خودتان را صرف انجام کارهایی می‌کنید که احساس می‌کنید برای انجام آنها متولد شده‌اید؟ یا حداقل به اندازه کافی حقوق می‌گیرید که ارزش تمام سازش‌های ناامید کننده روزانه را داشته باشد؟

اگر در حال خواندن این کتاب هستید، شرط می‌بندم که جواب شما منفی است.

شما این کتاب را می‌خوانید زیرا شغل شما نیاز به اصلاح دارد. در واقع 8 تا 10 یا 14 ساعت از وقت‌تان را هدر می‌دهید و فقط سعی می‌کنید قبض‌های خود را پرداخت کنید و کمی در زندگی جلوتر بروید. شما می‌توانید قانون جذب را دنبال کنید تا "فراوانی را در زندگی خود اعلام و جذب کنید"، این همه آن چیزی است که می‌خواهید، اما اگر مشغول کار از 9 صبح تا 5 عصر (یا 8 صبح تا 4 عصر) هستید که شما را راضی نمی‌کند، زمان تغییر رسیده است!

شغل‌تان باید به شما کمک کند تا زندگی که دوست دارید را زندگی کنید، نه اینکه شما را مجبور کند که به شیوه‌ای زندگی کنید که لذت نمی‌برید و فقط می‌توانید صورتحساب خود را پرداخت کنید. در عوض، چطور است در مورد ساختن یک سبک زندگی که دوست دارید از همین امروز فکر کنید زیرا مجبور نیستید بیشتر زندگی خود را تا زمان بازنشستگی منتظر بمانید؟

### به انقلاب میلیونرهای کلیک پیوندید!

این کتاب جزئیاتی از فرصت بی‌ظنیری را با شما به اشتراک می‌گذارد که شما مجبور می‌شوید شغل و زندگی خود را برای دستیابی به استقلال مالی و موفقیت با توجه به شرایط شخصی خود مجدداً طراحی کنید. این موضوع می‌تواند به شما کمک کند بسیاری از سازش‌ها و ناامیدی‌هایی را که زندگی شغلی شما را به خطر می‌اندازد پشت سر بگذارید و شروع به رشد و بهبود زندگی خودتان بکنید به جای اینکه رئیس‌تان را ثروتمند کنید.

در حالی که رسانه‌ها و بسیاری از کتاب‌های تجاری تصور می‌کنند که شما باید یک نابغه نرم‌افزار یا فارغ‌التحصیل مدیریت کسب و کار از دانشگاه استنفورد باشید تا بتوانید در تجارت اینترنتی موفق باشید، من معتقدم که شما در حال حاضر اعتبار لازم برای ساختن یک کسب و کار سودآور با شیوه زندگی اینترنتی بر اساس تجربه واقعی زندگی و علایق‌تان را دارید.



من می‌دانم که تمام این جمله‌ها مثل "سریع ثروتمند شوید" مشکوک به نظر می‌رسند اما اینطور نیست. من شخصاً با تلاش فراوان و استفاده هوشمندانه از اینترنت، این سبک زندگی و موفقیت اقتصادی را پیدا کردم و این کتاب را برای کمک به شما در یافتن این موفقیت نوشته‌ام.

مانند کتابهای قبلی من از جمله، ثروتمندان اینترنتی و ثروت‌های الکترونیکی نسخه 2,0، این کتاب با استراتژی‌ها و ابزارهای خاص اثبات شده که من شخصاً برای ساختن آینده‌ای مرفه‌تر و انعطاف‌پذیرتر از آنها استفاده کرده‌ام، نوشته شده است. در ادامه روند اشتراک گذاری مطالب با شما آورده شده است:

**بخش اول:** اهداف برتر شیوه زندگی خود را شناسایی کنید تا بتوانید آنها را به یک تجارت آنلاین جدید تبدیل کنید.

**بخش دوم:** اصول انقلابی پشت پرده موفقیت مشاغل شیوه زندگی میلیونرهای کلیک‌ی را کشف کنید تا بتوانید از آنها برای کسب درآمد خود استفاده کنید. همچنین، پیامزید چگونه به سرعت خود را به عنوان یک متخصص آنلاین در هر زمینه قرار دهید.

**بخش‌های سوم و چهارم:** مطالعه موردی زندگی‌های الهام بخش واقعی کارآفرینان آنلاین موفق با سبک زندگی "میلیونرهای کلیک‌ی" را بخوانید. بسیاری از این کارآفرینان سبک زندگی، محصولات و خدمات جدید سودآور مخصوص خود را ایجاد کرده‌اند، در حالی که سایر افراد مشاغل آنلاین موفق را از طریق ارائه خدمات تبلیغاتی یا مستقل به دیگران ایجاد کرده‌اند.

**بخش پنجم:** برای کسب درآمد آنلاین با استفاده از تجربیات و علاقه‌های شخصی زندگی خود، یک تجارت خاص (niche business) سودآور را با دقت مشخص کنید.

**بخش ششم:** ساده‌ترین، سریع‌ترین و ارزان‌ترین راه‌های ساخت وب سایت و کسب درآمد آنلاین از مشتریان جدید خود را بیاموزید.

**بخش هفتم:** برای اجرای استراتژی‌های طراحی سبک زندگی میلیونر کلیک‌ی و انتخاب الگوی مناسب تجارت خاص (niche business) در زندگی خود، یک برنامه عملی ایجاد کنید تا بتوانید کاری را که برای انجام آن متولد شده‌اید، شروع کنید.

### چرا شما باید به حرف‌های من گوش کنید؟

من در بخش پایینی از طبقه متوسط در شهر خطرناک و فقیر دیترویت بزرگ شدم، اما توانستم طوری زندگی‌ام را مدیریت کنم که خودم را تبدیل به یک میلیونر کنم. من بدون هیچگونه ارتباطات داخلی یا پول خانوادگی، هزینه تحصیل خودم را در دانشگاه میشیگان و دانشکده حقوق استنفورد پرداخت کردم. من اولین دارایی کوچک خودم را در وال استریت کسب کردم و زمانی که 25 ساله بودم، برای اولین بار بازنشسته شدم. بعد از اینکه از غواصی در جزایر اقیانوس آرام جنوبی خسته شدم، راه موفقیت دوباره خودم را در سیلیکون‌ولی و سپس دوباره در هالیوود پیدا کردم. همچنین، در زمینه شروع مشاغل بسیار سودآور و جدید اینترنتی، تخصص به دست آوردم. اکنون که می‌توانم وقت خود را همانطوری که می‌خواهم بگذرانم، می‌خواهم به شما هم کمک کنم تا موفق شوید. این کتاب سرشار از داستانها و توصیه‌های شخصی من است، بنابراین اگر اینطور به نظر می‌رسد که سعی می‌کنم شما را تحت تأثیر قرار دهم یا به شما چیزی بفروشم، عذرخواهی می‌کنم. این مثالهای شخصی، بهترین روشی است که می‌توانم با شما، اشتیاق و مزایای درسهای زیادی که آموخته‌ام را تا در کسب و کار آنلاین موفقیت پیدا کنم با شما به اشتراک بگذارم. دوست دارم که بدانید من کتابهایم را با امید کسب درآمد از شما به وسیله موفقیت‌هایی که هرگز خودم به دست نیاوردم، نمی‌نویسم. من به معنای واقعی کلمه، به کشورهای جهان سفر کرده‌ام تا بهترین سبک زندگی و فرصتهای شغلی موجود امروز را شناسایی کنم.

من یک کارآفرین فعال، مشاور استراتژی و سرمایه‌گذار هستم که از ده‌ها وب‌سایت مختلف درآمد کسب می‌کنم. و من سود کتاب‌های خود را به موسسه خیریه اهدا می‌کنم تا "کار خوبی انجام بدهم" و به دیگران کمک کنم تا مانند من موفق شوند.

من یک کانال YouTube محبوب ([www.youtube.com/scottfox1](http://www.youtube.com/scottfox1))، حساب توییتر ([www.twitter.com/scott\\_fox](http://www.twitter.com/scott_fox))، ([www.scot- tfoxongoogle.com](http://www.scot- tfoxongoogle.com)) و صفحات Google+ و صفحات فیس‌بوک ([www.facebook.com/click-millionaire](http://www.facebook.com/click-millionaire))، پادکست‌های نمایش رادیویی میلیونرهای کلیک ([www.ClickMillionairesRadio.com](http://www.ClickMillionairesRadio.com)) و همه ابزارهای آنلاین که به شما ثابت می‌کنند من می‌دانم در مورد چه چیزی صحبت کنم. چرا؟ چون می‌خواهم بدانید که من تمام این کارها را خودم انجام می‌دهم - و فقط در مورد آنها نمی‌نویسم.

میدونید چرا؟ چون این توصیه‌ها کار می‌کند!

بهترین این منابع معرفی شده، سایت ClickMillionaires.com است. در این سایت ما بهترین و مفیدترین جامعه آنلاین را برای افرادی مثل شما که می‌خواهند مشاغل سبک زندگی خود را بسازند، ایجاد می‌کنیم. در این وب سایت، شما بهترین پست‌های وبلاگ، پادکست‌ها و جدیدترین فیلم‌های من، به علاوه به روزرسانی‌های رایگان در این کتاب را پیدا خواهید کرد، و در آنجا می‌توانید با سایر میلیونرهای کلیدی از سراسر جهان نیز دیدار کنید. لطفاً به این جامعه بپیوندید تا در جهت تعریف دوباره موفقیت برای خودمان با ایجاد مشاغل سبک زندگی اخلاقی و رضایت‌مندانه، به صورت آنلاین و کمک به دیگران در انجام این کار، بخشی از جنبش جهانی ما باشید.

### رؤیای جدید موفقیت برای شما

امروزه شما می‌توانید کار بهتری نسبت به فعالیت در گوشه دفتر کارتان داشته باشید. ایجاد یک کسب و کار موفق در دفتر کارتان در خانه می‌تواند به شما اجازه دهد بیشتر از کار خود لذت ببرید، کمتر در مورد پول نگران باشید، زمان بیشتری را با خانواده سپری کنید، روی پروژه‌هایی که از آنها لذت می‌برید کار کنید و این موفقیت را با دیگران نیز به اشتراک بگذارید. قرار نیست خواندن این کتاب به یکباره برای شما مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰ دلار به ارمغان بیاورد. اما خواندن آن به شما ابزاری می‌دهد تا بتوانید حرفه و زندگی خود را مانند من دوباره طراحی کنید. من امیدوارم که شما از خواندن این کتاب لذت ببرید و برای خلق زندگی که در آن از زندگی کردنتان خوشحال تر هستید، مفید باشد.

من از بازخوردها، پیشنهادات و سؤالات پیگیرانه شما خوشحال خواهم شد. دوست دارید اطلاعات بیشتر در مورد چه موضوعی بشنوید؟ راجع به چه نکات، ترفندها، ابزارها و تاکتیک‌هایی بیشتر سؤال دارید؟ اکنون که این اطلاعات جدید را دارید می‌خواهید به چه مقصدی بروید؟ چگونه می‌توانم به شما کمک کنم تا موفق شوید؟ می‌توانید با من به صورت آنلاین تماس بگیرید تا بتوانیم با هم کار کنیم تا به شما کمک کنم کمتر کار کنید، بیشتر زندگی کنید و زندگی سودمند و معناداری بسازید که بتوانید به آن افتخار کنید. به دنیای میلیونرهای کلیدی خوش آمدید.

اسکات فاکس

بخش 1

**طراحی دوباره سبک زندگی برای موفقیت**

## فصل 1

### کمتر کار کنید، بیشتر زندگی کنید به یک میلیونر کلیکی تبدیل شوید.

مشکل در مسابقه موش<sup>1</sup> اینه که حتی اگر برنده باشید، شما هنوز هم یک موش هستید.

— جمله از لیلی تاملین، بازیگر و کم‌دین

#### باید راه بهتری وجود داشته باشد!

آیا این چیزی نیست که شما به آن فکر کرده‌اید؟ آیا از کاری که انجام می‌دهید، یا افرادی که با آنها کار می‌کنید، یا از شغل کم درآمد یا از مسیر شغلی نامشخص خسته شده‌اید؟ یا شاید همه موارد بالا؟ یا از این واقعیت که شاید شما مجبور به ادامه روال مشخصی برای سالها یا ده‌ها سال دیگر هستید شما را خسته کرده است؟ آیا واقعاً فکر می‌کنید مسیر خود را که برای رسیدن به یک بازنشستگی راحت حفظ کردید، برای شخص دیگری هم همین روش را نگه دارید؟ آیا احتمال داشتن یک بازنشستگی راحت کم نیست، مگر اینکه آنقدر در سالهای کاری‌تان با رنج و زحمت صرفه‌جویی کنید تا به زندگی لاکچری، تعطیلات و وسایل بازی دست پیدا کنید؟

اگر شما هم مثل زمانی هستید که من قبلاً بودم، احتمالاً فکر می‌کنید داشتن کار شرکتی، بلیط برنده شما برای داشتن پول و امنیت است. متأسفانه اشتغال در شرکتها بیشتر تبدیل به یک برنامه "درآمد برای آدم‌های بی اراده" شده‌اند تا یک بلیط برای غذای مادام‌العمر. شما هنوز هم باید بیشتر ساعات بیداری خود را برای کسب درآمد سالانه شرکت صرف کنید - اما با این حال تضمینی برای پرداخت مداوم، امنیت شغلی، پوشش مناسب بیمه سلامت و بازنشستگی راحت نیست. متأسفانه، تنها کسی که به انجام مسائل شخصی و استقلال مالی شما اهمیت می‌دهد، شما هستید.

---

<sup>1</sup>. اصطلاحی برای توصیف یک سبک زندگی مالی که ناامیدکننده و سخت است

فشار روزانه رفت و آمد به دفتر کار، کار کردن با افرادی که معمولاً دوست ندارید با آنها وقت بگذرانید، دنبال کردن اولویت‌های تعیین شده توسط افرادی که نیازهای مشتریان را درک نمی‌کنند، به علاوه تهدید مداوم به اخراج، را نیز اضافه کنید و می‌بینید تعجبی ندارد که افراد بیشتر و بیشتری هستند که احساس می‌کنند در یک مسابقه تکراری گرفتار شده‌اند که نمی‌توانند از آن فرار کنند!

### فقط کار نکنید، زندگی کنید

اگر فرضیات مرسوم راجع به اولویت‌های شغلی را به چالش بکشید، می‌توانید کشف کنید که راه‌حل‌های جدیدی برای مسائل تعادل کار و زندگی وجود دارد. اشکالی ندارد که اولویت زندگی خود را بر درآمدزایی یا بالا رفتن از نردبان ترقی شرکت‌ها قرار دهید و مجبور نیستید کارهایی را انجام دهید که از آنها می‌ترسید فقط برای اینکه زندگی خود را در حرکت نگه داشته باشید.

امروز شما این فرصت را دارید که زندگی خود را بر اساس آنچه برای شما مهم است، دوباره طراحی و موفقیت را برای خودتان تعریف کنید. شما می‌توانید یک کسب و کار آنلاین سبک زندگی حتی با سرمایه یا آموزش فنی کم بسازید که اهداف خانواده و زندگی شخصی شما را برآورده کند.

تعریف مجدد موفقیت بر اساس شرایط خودتان به شما امکان می‌دهد تعادل را در زندگی برای رسیدن به اهدافی که برایتان مهم‌تر هستند برقرار کنید. به جای اینکه به سادگی فقط روی درآمد خود تمرکز کنید، می‌خواهم به شما کمک کنم شجاعت این را پیدا کنید تا موفقیت خود را نه تنها با دلار، ماشین‌های لوکس یا وسایل پر زرق و برق که در تلویزیون تبلیغ می‌کنند، تعریف کنید بلکه موفقیت را در افزایش انعطاف‌پذیری، خلاقیت و خوشبختی نیز بدانید. اما انگیزه و فداکاری در طول این مسیر، همه آنچه برای ساختن یک تجارت شخصی سبک زندگی سودآور لازم دارید، نیست.

شما به توصیه‌های عملی خاصی در رابطه با اینکه چه فرصت‌ها و ابزارهای تجاری آنلاین امروزه بهترین هستند، نیاز دارید. شخصی‌سازی این توصیه‌ها به طریقی که بر اساس آن عمل می‌کنید، می‌تواند بین آرزوی موفقیت و موفق بودن شما تفاوت ایجاد کند. من این کتاب را برای کمک به شما در انجام همین کار نوشتم.

## این کتاب متفاوت است

امروزه بیشتر مشاوره‌ها در زمینه پول‌سازی آنلاین روی یافتن راه‌های هوشمندانه اما ناپایدار برای جذب بیشتر ترافیک وب سایت متمرکز شده است. این نوع رویکردها که روی ترندها متمرکز شده‌اند - به شما کمک می‌کنند از مزایای کوچک در تبلیغات با پرداخت هر کلیک (PPC) یا بهینه‌سازی موتور جستجو (SEO) یا جذب ترافیک از جدیدترین پایگاه‌ها مثل YouTube، Twitter، Facebook، Google+، نرم افزارها، افزونه یا "هک"های دیگر بهره ببرید. این رویکردها گاهی موثر هستند، اما با گذشت زمان که یک مربی یا مشاور بازاریابی آنلاین آخرین ترندهای جذب ترافیک خود را به شما بگوید (و بفروشد)، می‌توانید مطمئن باشید که پول زیادی در این بازار رقابتی باقی نمانده است. مهمتر از همه، ایجاد مشاغل بر اساس ناکارآمدی موقت بازار، باعث ایجاد ارزش دارایی بلند مدت و درآمد مکرر در سیستم تجاری میلیونر کليکی که برای شما می‌خواهم نیست.

بنابراین، این کتاب به شما آموزش نمی‌دهد که چگونه صد هزارمین شخصی شوید که اسرار رژیم را در یک کتاب الکترونیکی مجانی دوباره تکرار می‌کند، یا یک لیست ایمیل بزرگ را در طول شب با فیلم های YouTube یا برنامه‌های تلفن همراه ایجاد می‌کند، یا از تبلیغات Google Adwords PPC برای تبلیغات بازاریابی وابسته استفاده می‌کند. به جای این که به شما محصولی را آموزش دهیم که ممکن است ظرف مدت شش ماه قدیمی بشود و لازم باشد که شما مجدداً شروع کنید، این کتاب به شما کمک می‌کند تجارت و حرفه جدیدی را ایجاد کنید که به یک سبک زندگی رضایت بخش و مداوم برای شما تبدیل شود.

این کتاب به شما یاد می‌دهد تا موفقیت را دوباره برای خود تعریف کنید، زندگی خود را مجدداً بر اساس چیزهایی که برای شما مهم‌تر هستند طراحی کنید و از آن سبک زندگی با تجارت مبتنی بر اینترنت پشتیبانی کنید که به شما امکان می‌دهد از استقلال مالی، کنترل خلاق و برنامه‌ریزی انعطاف‌پذیر لذت ببرید که به طور مرسوم فقط در دسترس افرادی است که در حال حاضر میلیون‌ها دلار در بانک دارند. هدف این است که تعادل سبک زندگی که برای شما راحت و رضایت‌بخش باشد را پیدا کنید.

### شما می‌توانید کسب و کار منحصر به فرد خودتان را بسازید

هدف من برای شما ایجاد یک شغل جدید است؛ یک کسب و کار اصلی و منحصر به فرد که جایگاه شما را به عنوان یک متخصص در حوزه انتخابی شما قرار می‌دهد. کسب و کاری که تلاش‌های شما را به چیزی مهم‌تر و معنادار تر از افزایش نرخ کلیک شما با 0,10% تبدیل کند، شغلی که نیازهای موقعیتی را هدف قرار دهد که در یک سطح اساسی با شما و کسانی که در بازار هدف شما هستند صحبت می‌کند. من می‌خواهم به شما کمک کنم تا جایگاه خود را بررسی کنید تا سودهای مکرر طولانی مدت را از یک تجارت سبک زندگی پایدار و رضایت بخش شخصی که برای شما معنادار است، کسب کنید. مثلاً:

چگونه می‌توان کسب و کاری با توجه به تجربه شخصی منحصر به فرد خود ایجاد کرد تا بتوانید به دیگران در حل مشکلات مشابه در زندگی‌شان کمک کنید؟  
یا علاقه خود را به تخصص جدیدی که می‌توانید برای مشاوره به دیگران با علاقه‌های مشابه استفاده کنید، توسعه دهید؟

و ارائه آن اطلاعات یا آن محصولات به روشی مقرون به صرفه، سازگار و اخلاقی که باعث جذب مشتریان وفادار می‌شود تا بتوان یک تجارت سودآور در رابطه با شما و سرگرمی‌های مورد علاقه‌تان ایجاد کرد؟

من این کار را شخصاً در مجموعه‌ای از فضاهای بازار انجام داده‌ام که اکثر کارشناسان و نتایج تحقیقات بر اساس کلمات کلیدی می‌گفتند اشباع شده است، از جمله احتمالاً رقابتی‌ترین بخش نسبت به همه، یعنی بازاریابی اینترنتی. در اینجا با هم اطمینان خواهیم یافت که رویکرد شما متفاوت، موفق و عملی نیز خواهد بود.

### تجارت سبک زندگی چیست؟

تجارت سبک زندگی به شغلی گفته می‌شود که در آن منافع شیوه زندگی بر رشد و سود در اولویت قرار دارد. این یک تجارت واقعی است که برای شما پول واقعی به ارمغان می‌آورد اما در عین حال به شما امکان می‌دهد بیشتر از زندگی که سزاوار آن هستید لذت ببرید.  
با کمی ریسک یا سرمایه‌گذاری با پول نقد، این انواع جدید مشاغل آنلاین می‌تواند به شما در ایجاد "شیوه زندگی لپ‌تاپی" کمک کند که در نهایت شما را از کار برای فرد دیگر رها کند.



به علاوه، این نوع مشاغل می‌توانند شما را خوشحال‌تر کنند، زیرا وقت خود را صرف کار کردن روی پروژه‌هایی می‌کنید که خودتان انتخاب کردید و با افرادی که دوست دارید کار می‌کنید. مسئله پول نیست. موضوع اصلی سبک زندگی شما به عنوان مالک آن تجارت است. ممکن است احساس کنید که شما واجد صلاحیت برای ایجاد مشاغل شخصی خود نیستید، یا اینکه جایگاه‌هایی که شما را جذب می‌کند، باید اشتباه باشد زیرا با رویکردهای مرسوم MBA مطابقت ندارند. اما دانشگاه‌های تجارت (و بیشتر کتابهای تجاری) به مردم می‌آموزند که چگونه برای شرکتها کار کنند و رشد کنند، نه اینکه چطور زندگی شادتری بسازند. در مورد مشاغل سبک زندگی، تاکید روی سبک زندگی شما حداقل به همان اندازه تجارت می‌باشد. این بدان معناست که (بر خلاف شغل‌های شرکتی یا تئوری‌های مدیریت دانشگاه‌های تجارت) می‌توانید علایق سبک زندگی خود را در اولویت قرار دهید و حتی همزمان چندین مسیر کسب و کار داشته باشید. و چه کسی بیشتر از شما نسبت به آنچه از زندگی می‌خواهید تخصص و آگاهی دارد؟

استاد دانشگاه‌های تجارت، اقتصاددانان و بانکداران، با این نوع مشاغل موافق نیستند، زیرا این نوع کسب و کارها به سرمایه‌گذاری نیاز ندارند و به هدف افزایش سود، افزایش ارزش سهامدار یا صدور IPO (عرضه‌ی اوراق بهادار) ایجاد نشده‌اند. اما من عاشق این مشاغل هستم. بیا بید با این مشاغل روبرو شویم، شما در این مسیر قرار نگرفتید که به هر شکلی میلیاردر شوید.

آیا شما از یک شغل با درآمد سالانه شش رقمی در زمینه‌ای که دوست دارید، با کمترین هزینه، چالش‌های محدود سیاسی یا مدیریتی که به شما امکان می‌دهد برنامه شخصی خود را کنترل کنید خوشحال نمی‌شوید؟ (به خصوص اگر این تجارت از طریق دسترسی آسان به اینترنت و بازاریابی خودکار آنلاین، سودآوری بیشتری داشته باشد؟)

خطاب به استادان دانشگاه‌های تجارت، متأسفم که بگویم: تعاریف مرسوم شما درباره موفقیت، برای کسب و کار شیوه زندگی میلیونر کلیدی درست نیست. به نظر می‌رسد هدف اکثر شرکت‌های بزرگ، رشد به خاطر رشد است. و جاه‌طلب‌ترین افراد عادت کرده بودند که تقاضای کار برای آن شرکت‌های بزرگ داشته باشند. اما امروزه فشار شغلی در شرکت‌های بزرگ باعث شده بسیاری از افراد حرفه‌ای که می‌شناسم آرزوی شغلی با استرس کمتر دارند، حتی اگر به معنای کاهش دستمزد باشد.

کلمه "بزرگ" نیز در گذشته الزامی برای تجارت بود زیرا به افراد بسیار زیادی برای انجام کار نیاز بود. به افرادی برای توضیح ویژگی‌های محصول و فروش آن، افرادی برای انجام امور اداری و کاغذ بازی، افرادی برای بررسی موجودی و هماهنگی با تامین‌کنندگان، افرادی برای بخش تبلیغات و بازاریابی و موارد دیگر نیاز بود. اما شبکه اینترنت همه اینها را تغییر داده است. ده‌ها سال رقابت در صنعت نرم‌افزار، سیستم‌های قدرتمند مبتنی بر اینترنت را برای انتشار، توزیع و بازاریابی ایجاد کرده‌اند که هر یک از صاحبان کسب و کار تازه یا کسب و کارهای کوچک می‌توانند فقط با چند دلار در ماه از این امکانات استفاده کنند.

امروزه بیشتر عملکردهای سفارش‌دهی و فروش را می‌توان از طریق یک سبد خرید ساده در وب سایت که موجودی شما را نیز ردیابی می‌کند، خودکار کرد. حجم بالایی از بازاریابی حتی وقتی کنار ساحل یا در خواب هستید می‌تواند انجام شود. وب سایت شما همیشه کار می‌کند و در زمان خواب و استراحت شما، تبلیغات آنلاین قطع نمی‌شود!

همه این‌ها بدان معناست که "کوچک" در تجارت‌های کوچک دیگر به معنای تأثیر کم، دستیابی محدود یا فروش کم نیست. در واقع، میلیونرهای کلیدی در سودآوری از سیستم‌های طرح شرکت بزرگ اما بدون هزینه و دردسر، متخصص هستند!

همانطور که در کتاب بی نظیر تیم فریس (Tim Ferris) با عنوان کار هفته‌ای چهار ساعته (The 4-Hour Workweek, 2007) مورد اقبال عمومی قرار گرفته است، امروزه می‌توانید از اینترنت استفاده کنید تا فرصت‌های شغلی، پروژه‌ها و حتی شرکت‌های جدیدی را در مورد علایق خود ایجاد کنید. حتی بدون پیشینه کاری یا آموزش فنی در زمینه تجارت می‌توانید به جای این که هر روز در همان زمان و مکان مشخص روی زنگ ساعت بکوبید، هر روز به همان سبک لباس بپوشید، در تعامل با افراد مشابه خود باشید، و کار مشابه انجام بدهید، و حرفه و شغل خود را بر اساس برنامه و علایق خودتان طراحی کنید.

وجود ایمیل، تلفن، ویدئو، گپ زدن و شبکه‌های اجتماعی رایگان در سراسر جهان اکنون بدان معنی است که دیگر لازم نیست بیشتر به لحاظ فیزیکی در یک دفتر کار حضور داشته باشید.

اینترنت اجازه می‌دهد تا به طور مداوم پروژه‌ها و سرمایه‌گذاری‌های خود سازمان‌دهی آزاد شکل بگیرد، تا وابستگی شما به چک دستمزد از شرکت‌های مختلف کاهش پیدا کند.

برون سپاری، دستیاران مجازی، بازارهای پیمانکار مستقل پروژه، اپراتورهای تلفن همراه، شبکه‌های اجتماعی، کار کردن از راه دور، ابزارهای مبتنی بر مرورگر SaaS، پردازش ابری و ... همه این پیشرفت‌ها باعث ایجاد جریان مداوم از سرمایه‌گذاری‌های جدید و فرصت‌های شغلی کوچک شده است که شما را ملزم نمی‌کند تبدیل به یک کارمند مادام‌العمر شوید و برای خرید یک ساعت طلا سالها منتظر بمانید تا بازنشسته شوید.

### "میلیونر کلیک" چیست؟

من در مورد استراتژی "ثروتمند شدن سریع" صحبت نمی‌کنم. میلیونرهای کلیک اعلام یک جنبش است که بر ساختن مشاغل سبک زندگی انعطاف پذیر و سودآور به صورت آنلاین تمرکز دارد که متناسب با اولویت‌های سبک زندگی صاحبان میلیونرهای کلیک است. در اینجا نحوه تعریف من از این عبارت آورده شده است:

میلیونرهای کلیک، از وب سایت‌ها، تجارت الکترونیکی، نشر دیجیتال و رسانه‌های اجتماعی استفاده می‌کنند تا مشاغل شیوه زندگی را ایجاد کنند که ایده‌ها و محصولات را متناسب با برنامه و تعریف خود با جهان به اشتراک می‌گذارند.

جنبش طراحی شیوه زندگی به اندازه طرح کسب و کار برای تبدیل شدن به میلیونر کلیک، به تجارت اینترنتی میلیون دلاری نیاز ندارد. در عوض، میلیونرهای کلیک با استفاده از آخرین ابزارهای تجارت دیجیتال و بازاریابی برای ایجاد مشاغل سودآور، اخلاقی و اینترنتی که باعث بهبود شیوه زندگی خود و اطرافیانشان می‌شوند، موفقیت را تعریف می‌کنند. نتیجه شیوه‌های زندگی میلیونرهای کلیک، سطح بی‌نظیری از کنترل شخصی شغل، استقلال خلاق، انعطاف‌پذیری برنامه و رضایت مندی از کار را به شما ارائه می‌دهد.

رویای مرسوم آمریکایی متکی بر دستاوردهای مالی فردی است - جایی که تبدیل شدن به یک "میلیونر" به شما امکان می‌داد تا زندگی خود را کنترل کنید، توانایی خرید هر چیزی که می‌خواهید را داشته باشید، و طبق شرایطی که دوست دارید زندگی کنید. اما امروزه عبارت "میلیونرهای کلیک" این ایده انقلابی را ایجاد کرده که مزایای شیوه زندگی مانند استقلال، امنیت و اعتماد به نفس - که قبلاً فقط در دسترس ثروتمندان بود - اکنون در دسترس هر کسی است که تصمیم می‌گیرد تا یک شیوه زندگی موفق را به صورت آنلاین بسازد.

همانطور که از تعریف بالا متوجه می‌شوید، برای میلیونرهای کلیدی، پول بسیار مهم است، اما تنها موضوع مهم برای "فرد ثروتمند جدید" نیست. پول، مقصد سفر زندگی شما نیست؛ پول فقط سوخت لازم برای کمک به شما در لذت بردن از سفر زندگی است. برای تبدیل شدن به یک میلیونر کلیدی، من شما را تشویق می‌کنم تا:

- ❖ فکر خود را تغییر دهید تا ابتدا روی هدف خود در داشتن زندگی بهتر متمرکز شوید، اگرچه نوع زندگی بهتر را خود شما شخصاً تعریف می‌کنید.
- ❖ به جای اینکه تا دیروقت کار کنید تا برنامه‌های رئیس خود را برآورده کنید، زندگی خود را بر اساس آنچه برای شما و خانواده شما اهمیت دارد، طراحی کنید.
- ❖ کارهای خود را مجدداً تنظیم کنید تا به جای پرداخت هزینه اتومبیل‌های جدید کارفرمایان و هزینه سفر آنها در تعطیلات زمانی که شما در حال تلاش برای پرداخت قسط وام خود هستید، حساب بانکی شما مستقیماً از نتیجه تلاش‌های شما سود ببرد.

من شرط می‌بندم که اگر می‌توانستید زندگی خود را با تأکید بر خوشبختی شخصی، سبک زندگی راحت و امکان به اشتراک گذاشتن سود خود با دیگران، مجدداً طراحی کنید، از زندگی رضایت می‌داشتید - حتی بدون اینکه میلیونر شوید. چرا؟  
از آنجا که شما حریص نیستید و واقعیت این است که شما فقط دوست دارید راحت باشید و زندگی‌ای را پشت سر بگذارید که برای شما معنادار باشد.

### **کار خود را متوقف نکنید و به جای آن لذت بردن از کار خود را شروع کنید!**

من در این کتاب در مورد بازنشستگی زودهنگام یا استراتژی‌های درآمد غیرفعال صحبت نمی‌کنم. در عوض آنچه من پیشنهاد می‌کنم این است که شما یک شغل نیمه وقت را راه‌اندازی کنید، در حالی که هنوز هم به کار فعلی خود مشغول هستید و به تدریج به صورت آنلاین تجارت خاص را ایجاد کنید که درآمدهای مکرر را برای شما تا حد ممکن به شکل خودکار انجام می‌دهد. با گذشت زمان، می‌توانید مشاغل جانبی میلیونر کلیدی خود را توسعه دهید تا روز به روز سهم درآمدی و همینطور بخشی که از آن لذت می‌برید را افزایش دهید.  
آیا با 500 دلار اضافی در ماه زندگی شما آسانتر نمی‌شود؟ در مورد 1500 دلار یا 5000 دلار در ماه چطور؟ بیشتر مشاوره‌های کسب و کار، این ارقام که واقعی‌تر هستند را نادیده

می‌گیرند تا به شما قول درآمدی معادل میلیون‌ها دلار با نوعی فرآیند تبدیل پول جادویی را بدهند. اما میلیونرهای کلیدی، بزرگسالان واقع بین هستند.

ما به دنبال راه حل‌های سریع ثروتمند شدن نیستیم. ما به دنبال فرصت‌های قانونی هستیم که می‌توانیم با میزان معقولی از استمرار سخت کوشی، بازاریابی هوشمندانه و خلاقیت از آنها سود ببریم.

ما زمان خود را روی ایجاد مشاغل سودآور سرمایه‌گذاری می‌کنیم که به ما امکان می‌دهد پول و آزادی شخصی داشته باشیم تا به جای اینکه فقط از تعطیلات آخر هفته و یا چند هفته شلوغ تعطیلات هر ساله را استفاده کنیم، بتوانیم شیوه زندگی که روزانه از آن لذت می‌بریم را دنبال کنیم.

همه انتظار دارند که برای وقتی که صرف می‌کنند، دستمزد دریافت کنند. میلیونرهای کلیدی در این مورد تفاوت دارند به این شکل که بر خلاف تجارت "ساعت‌های سخت کاری در ازای دلار" که بر زندگی شغلی اکثر مردم حاکم است، آنها قصد دارند تا تحول پیدا کنند. به جای اینکه زندگی خود را بر اساس کار کردن برای شخص دیگری نظم بدهید، به عنوان یک میلیونر کلیدی با این فرض شروع می‌کنید که شما برای کنترل زمان و برنامه روزانه خود شایسته هستید. وقت شما برای شخص شما با ارزش‌تر از هر کس دیگری است. اگر می‌خواهید برای یک پروژه وقت بگذارید، پس شما سزاوار آن هستید که نه تنها دستمزد دریافت کنید بلکه باید پول خوبی نیز به شما پرداخت شود.

اما به عنوان یک میلیونر کلیدی، موفقیت شما فقط از نظر مالی نیست. شما می‌خواهید زمان خود را در کاری سرمایه‌گذاری کنید که از آن لذت می‌برید و این به نفع سبک زندگی شما است. در بیشتر موارد این به معنای کسب درآمد بیشتر است، اما در بسیاری از موارد نیز بدان معناست که کار کمتری انجام دهید تا بتوانید از زندگی نیز لذت ببرید. این موضوع هدف واقعی میلیونرهای کلیدی است: دریافت حقوق بیشتر برای کارهایی که از آن لذت می‌برید حتی در زمانی که کمتر کار می‌کنید!

من می‌دانم که این موضوع به نظر می‌رسد جاه‌طلبانه و یا حتی دیوانگی باشد، اما من شخصاً این کار را انجام داده‌ام. و این کتاب ده‌ها نمونه دیگر از موفقیت میلیونرهای کلیدی را با شما به اشتراک می‌گذارد که می‌توانید در زندگی خود به کار ببرید تا شما هم عضو ثروتمندان جدید شوید. ما به همراه هم طرحتی را برای کمک به شما در تنظیم مجدد اولویت‌های

زندگی تان برای داشتن زندگی شخصی مرفه تر به جای ثروتمند کردن رئیس تان تهیه خواهیم کرد - نه یک شبه بلکه با گذشت زمان، و به صورت پاره وقت.

ما ابزارهای دیجیتال برای ایجاد مشاغل مانند خبرنامه‌های الکترونیکی، بلاگ‌ها، انجمن‌های آنلاین، ساخت پادکست، ویدئوی آنلاین و بازاریابی مشارکتی را بررسی خواهیم کرد. همه اینها مدل‌های شغلی سرگرم‌کننده و ارزانی هستند که می‌توانید از همین امروز از طریق اینترنت از آنها استفاده کنید. و نگران نباشید اگر همه این موارد خیلی فنی به نظر می‌رسند. میلیونرهای کلیک این فرصت‌ها را با زبانی ساده و غیرفنی ارائه می‌دهند که می‌تواند به شما در یادگیری موفقیت بر اساس شرایط شخصی تان کمک کند مانند من که این موفقیت را به دست آورده‌ام.

چگونه می‌توانید زندگی خود را دوباره طراحی کنید و یک کسب و کار شیوه زندگی را شروع کنید تا سهم خود از انقلاب میلیونرهای کلیک را بدست آورید؟ این کتاب را مطالعه کنید!

## فصل 2

### علاقه در مقابل سود

#### اهداف زندگی خود را تعیین کنید

وقتی به مدرسه رفتیم، آنها از من پرسیدند که وقتی بزرگ شدم می‌خواهم چه کاره باشم. من نوشتم "خوشحال". آنها به من گفتند من تکلیف مدرسه را درک نکردم و من به آنها گفتم که آنها زندگی را درک نمی‌کنند. — سخن از جان لنون، موسیقی‌دان

طراحی سبک زندگی بدان معنی است که امروزه شما می‌توانید در هر دنیایی زندگی کنید که انتخاب می‌کنید برای خودتان بسازید. امروزه می‌توانید از اینترنت برای طراحی سبک زندگی و شغلی خود بر اساس علایق، سرگرمی‌ها و تجارت‌های مورد علاقه خود استفاده کنید. و می‌توانید این نگرش سبک زندگی را با نگرانی کمتری نسبت به گذشته از موقعیت مکانی، سرمایه، ارتباطات یا نظر رئیس خود دنبال کنید.

از نظر من حضور در مسابقه فرزندان در مدرسه، اینکه بتوانید بعد از ظهر پنجشنبه به باشگاه ورزشی بروید، دیدار دوستان وقتی که برای روحیه شما موثر است یا داشتن وقت برای مراقبت از بستگان بیمار مهم‌تر از حضور در جلسه ماهانه کارمندان، یک تماس دیگر برای فروش یا تلاش کردن برای رسیدن به 10% آخر از تولید سه ماهه است. من به شما پیشنهاد نمی‌کنم که کار خودتان را متوقف کنید. در عوض، من پیشنهاد می‌کنم شغل جدیدی را ایجاد کنید که از کار کردن در آن لذت ببرید، کاری که با گذشت زمان درآمد بیشتری از پرداخت صورتحساب‌های شما دارد و به شما امکان می‌دهد تا استقلال بیشتر، مشارکت خلاقانه و انعطاف پذیری در برنامه روزانه خود داشته باشید.

متأسفانه شما برای درخواست و اجازه گرفتن برنامه‌ریزی شده‌اید. از نخستین روزهای تحصیل، تصویر اختیارات، گزینه‌های شما را برای منافع خودشان محدود کرده‌اند. معلمان شما باعث شده‌اند که شما همچنان بنشینید و به درسها پاسخ دهید، پدر و مادرتان احتمالاً برای شما ساعت خواب و بیداری و حضور در خانه را تعیین می‌کنند، دولت مالیات را بر درآمد شما

تحمیل می‌کند، همسایگان شما انتظار دارند که شما مانند آنها رفتار کنید و به خصوص رئیس شما عملکرد خاصی مثل حضور به موقع و شرکت در وظایف کاری خود... را انتظار دارد. تصور کنید چه اتفاقی می‌افتاد اگر می‌توانستید اجازه گرفتن را متوقف کنید و در عوض زندگی خود را طبق شرایط خودتان شروع کنید. چه می‌شد اگر ابتکار عمل را به دست می‌گرفتید تا خود را به سمت آینده‌ای پرسودتر و منعطف‌تر سوق دهید؟

### من درباره چه نوع مزایای سبک زندگی صحبت می‌کنم؟

با شروع یک تجارت درمورد منافع شخصی خودتان، شما به طور رسمی به خود اجازه می‌دهید تا سرگرمی‌ها، پروژه‌ها، روابط، ایده‌ها و محصولات که بیشتر مورد علاقه شماست را دنبال کنید. به عنوان یک میلیونر کلیدی، لازم نیست اجازه دیگری را بخواهید تا:

- ❖ در خانه کار کنید.
- ❖ برای راحتی خودتان لباس بپوشید، نه برای تحت تأثیر قرار دادن سایرین.
- ❖ از رفت و آمدهای زیاد و خطرناک خلاص شوید.
- ❖ به تعطیلات با خانواده خود هر زمان که مناسب باشد می‌روید (و بدون مذاکره با همکاران و رئیس خود).
- ❖ برنامه‌های انعطاف‌پذیر را حفظ کنید تا زمان بیشتری را برای روابط خانوادگی یا مسئولیت‌های حمایتی و اجتماعی داشته باشید.
- ❖ در طول روز پیاده‌روی کنید یا کارهای محوله را انجام دهید در حالی که راه می‌روید.
- ❖ در بیرون از منزل یا هر کجا که لپ‌تاپ با شما باشد، کار کنید.
- ❖ وقتی بچه‌ها بیمار هستند یا برای مسابقات مدرسه یا کنفرانس‌های والدین و معلمین در دسترس باشید.
- ❖ تغییر محل زندگی به مناطقی با آب و هوای گرمتر (یا سردتر).
- ❖ دوباره با سرگرمی‌هایی مانند نواختن ساز، نقاشی یا ورزش ارتباط برقرار کنید.
- ❖ فضای کاری خود را متناسب با شخصیت خودتان تزئین کنید.
- ❖ وقتی هوا خوب است روزانه به سالن ورزشی و یا به کنار ساحل بروید.

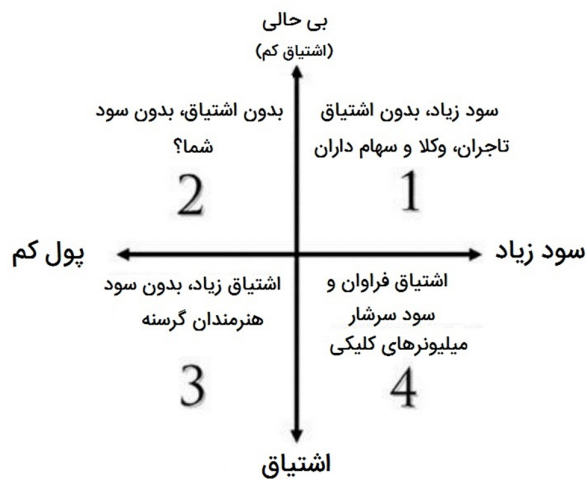


❖ مسئولیت زندگی خود را بر عهده داشته باشید، کارهایی را دنبال کنید که برای شما معنای شخصی دارند.

تصور کنید زندگی شما چقدر سازنده‌تر و خوشحال‌تر خواهد بود وقتی سبک زندگی‌تان مانند موارد فوق تغییر کند!  
به دست گرفتن مسئولیت موفقیت خودتان همه آن چیزی است که تبدیل شدن به یک میلیونر کلیدی راجع به آن صحبت می‌کند.

### تعادل علائق شما در مقابل سود

مطمئناً پول کافی بهتر از پول ناکافی است، اما من شرط می‌بندم که امنیت مالی تنها تغییر سبک زندگی مورد نظر شما نیست. استقلال، رضایت از کار، داشتن برنامه منعطف، فرصت برای کار با دیگران یا حتی رئیس بودن - همه اینها بخش‌های مهمی است که شما انتخاب می‌کنید چطور موفقیت را برای خودتان تعریف کنید، تعریفی که فراتر از افزایش چک‌های دریافتی درآمد شما است.



شکل 1-2. چهار وجه شغلی میلیونرهای کلیدی

آنچه شما واقعاً در زندگی خود نیاز دارید، تعادل است. بسیاری از افراد هنگام تلاش برای کسب درآمد زیاد یا زیاده روی در علایق شخصی خود، گرفتار آن می‌شوند. بسیاری از افراد معمولی (شاید شما؟) خود را در ربع دوم (بدون علاقه، بدون سود) از نمودار شغلی چهار ربعی میلیونرهای کلیدی که در شکل 1-2 نشان داده شده است، گرفتار می‌بینند. این بخش، زمین بردگان دستمزد است. از این افراد خواسته می‌شود ساعتهای کاری زیادی را روی وظایف سپرده شده کار کنند که به آنها قدرت نمی‌دهد، در عین حال هنوز هم نمی‌توانند پول کافی را برای پیشرفت واقعی کسب کنند.

همچنین می‌توانید ببینید که اشتیاق بیش از حد و بدون سود کافی نیز می‌تواند شما را به عنوان "یک هنرمند گرسنه" در ربع سوم (صرفاً علاقه، بدون سود) نمودار میلیونرهای کلیدی قرار دهد. هنرمندهای گرسنه و افرادی که زمان بسیار زیادی را صرف "انجام امور مربوط به خود" می‌کنند، اغلب در صورتی که درآمد خود را نادیده بگیرند، ورشکست می‌شوند.

نقطه مقابل، ربع اول (صرفاً سود، بدون علاقه) است، که در آن کسانی که صرفاً برای سودآوری کار می‌کنند، قرار دارند. آنها به اندازه کافی درآمد کسب می‌کنند، شاید حتی بیش از حد کافی، اما اغلب زندگی تک بعدی را تجربه می‌کنند و یا اینکه بدون خوشحالی برای سبک زندگی خود به شرکت وابسته هستند.

غالباً تأکید بیش از حد صرفاً روی پول باعث می‌شود که بانکداران سرمایه‌گذار ناراضی، فروشندگان و معتادان به کار باقی بمانند که احساس گیر افتادن در ربع اولویت پول دارند. من می‌خواهم به شما کمک کنم تا زندگی خود را بین علایق و سود، بهتر متعادل کنید. به عنوان یک میلیونر کلیدی می‌توانید یک تجارت سودآور راه‌اندازی کنید که به شما اجازه داشتن درآمد و انعطاف‌پذیری می‌دهد تا زندگی که سزاوار آن هستید را داشته باشید.

این به معنای کمک به شما در رسیدن به ربع چهارم نمودار (علاقه زیاد و سود زیاد، میلیونر کلیدی) است. در ربع چهارم، شما یک میلیونر کلیدی هستید. شما از زمانی که در کار خود سرمایه‌گذاری کردید، لذت می‌برید و علایق شما در انجام کار نیز از نظر مالی پاداش داده می‌شود.

### طرز فکر سرمایه‌گذاری میلیونر کلیدی

یکی از اولین قدم‌های موفقیت در میلیونر کلیدی، شناخت ارزش زمان خود است. شما این فرصت را دارید که به جای صرفاً گذراندن وقت، آن را سرمایه‌گذاری کنید. حتی اگر بعد از

اتمام انجام وظایف کاری خود در هفته فقط چند ساعت برای خودتان وقت دارید، اینترنت می‌تواند به شما کمک کند.

البته می‌توانید زمان خودتان را به صورت آنلاین صرفاً برای گشت و گذار در اینترنت، بازی کردن با Angry Birds یا تماشای فیلم‌های مسخره در YouTube تلف کنید. یا می‌توانید زمان خود را در یادگیری مهارت‌های جدید، پیدا کردن دوستان جدید و شماره تماس‌های کاری و تبدیل سرگرمی‌های خود به کسب و کار سرمایه‌گذاری کنید.

اینترنت به صورت بیست و چهار ساعته و هر روز هفته در دسترس است، بنابراین می‌توانید زندگی خود را جلو بیاورید و ذره ذره مجدداً آن را طراحی کنید حتی اگر فقط به اندازه 10 یا 15 دقیقه در آخر شب، بعد از کار یا آخر هفته بعد از اینکه بچه‌ها را به رختخواب بردید باشد. این طرز تفکر "سرمایه‌گذاری"، وسیله موفقیت طولانی مدت شما به عنوان یک میلیونر کلیدی است. حتی اگر شما ساعت‌ها وقت آزاد یا پول زیاد ندارید، هنوز هم این فرصت و توانایی را دارید که اهداف بلند مدت را تعیین و زندگی خود را مجدداً طراحی کنید، به تدریج آن را با گذشت زمان تغییر دهید تا یک تجارت آنلاین برای خودتان ایجاد کنید که به شما در ارتقاء شیوه زندگی کمک می‌کند.

در دنیای واقعی، موفقیت به درستی بیشتر با سعادت سنجیده می‌شود تا با داشتن حق انتخاب سهام بازار. خوشبختی، همچنین می‌تواند داشتن اوقات فراغت، برنامه‌ای برای خانواده و دوستان، کار معنا دار بدون هیچ عذابی، و در حالت ایده‌آل داشتن پول به اندازه کافی برای لذت بردن از تجملات و کمک به افراد نیازمند باشد.

آیا به نظر نمی‌رسد که این راهی بهتر برای زندگی باشد؟

## مقایسه سه مسیر سبک زندگی

شکل 2-2. مقایسه سریع تاثیر سبک زندگی و خوشحالی در سه مسیر مختلف را نشان می‌دهد: کار کردن برای یک فرد دیگر، راه اندازی شرکت خودتان، یا دنبال کردن استراتژی میلیونر کلیدی.

کارکردن برای یک شرکت	روش سنتی شرکت نوپا (استارت آپ)	استراتژی میلیونر کلیدی
<ul style="list-style-type: none"> <li>به دست آوردن چک‌های دستمزد بدون پتانسیل پیشرفت و ترقی</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>داشتن ایده عالی و پذیرفتن مسئولیت برای شروع یک تجارت</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>ساختن پروژه‌های سودآور که از سبک زندگی شما حمایت می‌کند و به شما اجازه می‌دهد علایق خود را دنبال کنید</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>دنبال کردن تصمیمات پیشرفت مدیر</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>کسب سرمایه از سرمایه‌گذاران خارجی</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>سرمایه‌گذاری روی خودتان</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>رفت و آمد روزانه به محل کار</li> <li>قرار ملاقات</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>سهیم شدن اختیارات و مالکیت</li> <li>به کار گرفتن افراد برای رشد هرچه سریعتر شرکت</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>کنترل روی امور شخصی</li> <li>تمرکز روی سودآوری و سبک زندگی به جای توسعه و رشد</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>کارکردن برای رسیدن به اهداف تعیین شده توسط رئیس</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>مدیریت کارمندان</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>کارکردن از منزل یا هر جایی که دوست دارید</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>ملاقات‌های کاری بیشتر</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>پرداخت هزینه‌های دفتر کار، پارکینگ، وسایل لازم، ابزار کار و غیره...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>بدون رفت و آمد</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>حمایت از رویای رئیس برای ثروتمند شدن</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>رفت و آمد روزانه</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>بدون هزینه دفتر کار یا باز هزینه کم</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>زندگی در تعطیلات آخر هفته</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>حجم زیاد قرار ملاقات‌ها</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>بدون قرار ملاقات یا ملاقات‌های کم</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>امیدوار بودن برای اخراج نشدن از کار</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>سالها کارکردن خیلی سخت برای اینکه خودتان و سرمایه‌گذاران را از طریق فروش به وسیله ادغام کردن یا IPO ثروتمند کنید</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>به کارگیری پیمانکاران مستقل (ارزان‌تر از کارمندان دائمی)</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>امیدوار بودن برای پس انداز پول در زمان بازنشستگی</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>سعی در بازنشسته شدن در جوانی</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>کارکردن روی پروژه‌هایی که دوست دارید</li> </ul>

<ul style="list-style-type: none"> <li>کارکردن با کسانی که دوست دارید</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>در تعجب ماندن که بعد از رسیدن به موفقیت چه کنید</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>در تعجب ماندن اگر زندگی همینطور بگذرد...</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>ایجاد دارایی و درآمد مکرر برای خودتان</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>از اول شروع کنید اگر ...</li> </ul>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>در نظر گرفتن خوشحالی بلند مدت به جای فروش</li> </ul>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>از سهمیم شدن موفقیت خود با دیگران لذت ببرید</li> </ul>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>به قدر کافی کارتتان را دوست داشته باشید که هیچ وقت نخواهید بازنشست شوید</li> </ul>		
<b>بهترین</b>	<b>بهتر</b>	<b>خوب</b>

### فصل 3

## چگونه زندگی و شغل خود را دوباره طراحی کنید

اگر شما برنامه زندگی خود را طراحی نکنید، شانس این هست که شما در برنامه شخص دیگری قرار بگیرید. حدس بزن آنها چه برنامه‌ای برای تو دارند؟ چیز زیادی نیست. — جیم ران، کارآفرین آمریکایی، نویسنده و سخنران انگیزشی

اندازه، شکل، عطر و طعم سبک زندگی میلیونر کلیدی شما به نوع تجارتی که برای راه‌اندازی انتخاب می‌کنید، بستگی دارد. منافع، پتانسیل رشد و سطح سرگرمی آن تجارت به شما و نوع سیستم‌های میلیونر کلیدی که شما طراحی می‌کنید، بستگی دارد. با اهداف سبک زندگی خود شروع کنید و اولویت‌های شخصی خود را اول قرار دهید. سؤالات اساسی که فقط شما می‌توانید پاسخ دهید عبارتند از:

- ❖ چگونه می‌خواهید روزهای خود را بگذرانید؟
- ❖ دوست دارید بیشتر چه چیزی انجام دهید؟
- ❖ شما چه نوع مشارکتی را در این جهان می‌خواهید داشته باشید؟

هنگامی که به این سؤالات پاسخ دادید، لازم است سخت تلاش کنید تا متوجه شوید که باید چه مواردی را در زندگی فعلی خود تغییر دهید تا جایی برای چیزهای جدید باز شود. در حالی که تغییرات مثبت، سرگرم‌کننده‌ترین تغییرات است که در نظر می‌گیرید، ممکن است در زندگی یا کار شما موارد منفی وجود داشته باشد که ابتدا باید به آنها توجه کنید. در این صورت، به احتمال زیاد قبل از ایجاد هرگونه تغییر دیگری باید برخی از فضاها را پاک کنید. یا ممکن است لازم باشد کارهای دیگری را که فکر می‌کنید با ارزش هستند، متوقف کنید تا فضایی برای تجربه چیزهای جدید در زندگی خود باز کنید. بنابراین، چگونه می‌توان از آنجا به این نقطه رسید؟

### دنیای خود را انتخاب کنید

امروزه شما انعطاف‌پذیری بیشتری برای مرتب‌کردن زندگی خود به همان روشی که می‌خواهید نسبت به هر زمان دیگری در تاریخ دارید. در قرن بیستم هنگام کار برای یک شرکت بزرگ، مجبور بودید "فرمان بردار باشید". از آنجا که شرکت‌ها، نیازها و سودهای خود را نسبت به شما ارجحیت قرار می‌دهند، از شما می‌خواهند که طبق برنامه‌ها، قوانین خود، طرح‌های برنامه‌های پیشرفت و نظارتی‌شان عمل کنید. پس شما باید دستمزد آنها را بپذیرید و از آنها برای هرگونه انحراف از برنامه‌ها اجازه بگیرید.

امروز همه آنها به ضرورت قبل نیست. من می‌دانم که شما یاد گرفته‌اید که اولویت قراردادن راحتی در سبک زندگی شخصی‌تان "کار حرفه‌ای نیست". اما وقتی کسب و کار خود را اداره می‌کنید، شما تصمیم می‌گیرید که چه چیزی حرفه‌ای است.

امروزه می‌توانید با شروع کار در وقت آزادتان و به صورت پاره وقت، انتخاب دنیای خود را شروع کنید. حتی اگر در حال کار برای شخص دیگری هستید، باز هم اوقات فراغت دارید. بعد از اتمام ساعت کاری چه کار می‌کنید؟ اگر مراقب نباشید، وقت خود را از دست می‌دهید. همه افراد 24 ساعت شبانه روز و 7 روز در هفته دارند، اما افراد مختلف در این زمان، کارهای متفاوتی را انجام می‌دهند. به پرداختن دوباره این زمان روی سرمایه‌گذاری در پروژه‌هایی که درمقابل برای شما رضایت مالی یا شخصی را به همراه می‌آورد، توجه کنید. سرگرمی‌ها، دل مشغولی‌ها، کتابهایی که می‌خوانید و حتی دوستانتان را کمی دقیقتر از گذشته انتخاب کنید. حتی اگر وظایف شغلی یا خانوادگی دارید که شما را به کار در ساعات مشخص یا یک مکان خاص محدود می‌کند، اینترنت به شما امکان دسترسی به تمام دنیا را می‌دهد. میلیاردها نفر در آنجا هستند که می‌توانید با چند کلیک ماوس یا نمایشگرها در صفحه کلید در هر ساعت از شب یا روز به آنها دسترسی پیدا کنید. اینترنت هزینه‌های ارتباطات و همکاری‌ها را کاهش داده است بنابراین بدون تردید زیان و ضرر کارآفرینی در حال حاضر نیز کمتر است.

### چگونه شروع به سرمایه‌گذاری روی وقت آزاد خود کنید

بنابراین چگونه می‌خواهید تصمیم بگیرید که وقت آزاد خود را برای ساختن سبک زندگی مورد نظرتان سرمایه‌گذاری کنید؟ آنلاین شوید. در ابتدا شاید بتوانید فقط 10 دقیقه اضافی در روز را روی خود فشار بیاورید و وقت‌تان را خالی کنید. اما آنلاین شوید و وقت خود را با هدف صرف

کنید، روی بازارهای کوچک، وب سایت‌ها و انجمن‌های آنلاین که می‌خواهید شیوه زندگی خود را بر اساس آن بسازید، تحقیق کنید.

اگر روزانه 10 دقیقه برای مطالعه زیست‌شناسی دریایی، ملاقات با سرآشپزهای ایتالیایی یا یادگیری برنامه نویسی PHP سرمایه‌گذاری کنید، با گذشت زمان برای رسیدن به اهداف شیوه زندگی خود پیشرفت خواهید کرد و پایه و اساس یک تجارت آنلاین را بنا می‌کنید. همانطور که میلیونرکلیکی، کانی متلر، کارآفرین و ناشر سایت ArtFairCalendar.com گفته است، "دانه‌های شن خود را جمع کنید، به زودی قلعه‌ای خواهید داشت."

بیا بید در مورد تخصص‌ها صحبت کنیم: به عنوان مثال رویای شما این است که یاد بگیرید که به زبان فرانسه صحبت کنید و به طور مرتب به پاریس سفر کنید، حتی ممکن است در آنجا زندگی کنید. اما شما درگیر یک کار روزانه هستید که روح شما را از بین برده است - برای کار در یک مغازه سون الون در آلبوکارک گیر افتاده‌اید یا مثل یک برده در قفس برای یک شرکت بزرگ در مینیاپولیس کار می‌کنید. شما در جایی که هستید، خوشحال نیستید؛ شما آرزو می‌کنید که زندگی خود را به روز کنید تا به زبان فرانسه صحبت کنید و در نهایت حتی در فرانسه زندگی و کار کنید. چگونه می‌خواهید این سبک جدید زندگی را بسازید؟

من متوجه‌ام که شما پولی ندارید که فقط راه بروید، اما می‌توانید با احتیاط روی وقت آزاد خود به سمت هدف از این نوع سبک زندگی سرمایه‌گذاری کنید. وقتی از سر کار به خانه می‌آیید، اگر شروع کنید که گذراندن وقت آزاد خود را به سمت افراد، فعالیت‌ها، فرهنگ و فرصت‌های شغلی... فرانسه ببرید، چه می‌شود؟

به جای اینکه وقت خود را ساعت‌ها صرف تماشای تلویزیون یا بازی World of Warcraft یا Farmville کنید، وقتتان را به صورت آنلاین برای ملاقات با فرانسوی زبان‌ها، یادگیری زبان و به طور کلی دنبال کردن فرانسوی‌ها سرمایه‌گذاری کنید.

تمام اطلاعات و افراد مورد نیاز شما هم اکنون به صورت آنلاین در دسترس هستند. یک جستجوی ساده در Google می‌تواند شما را به نقطه شروع برسد. این یک تئوری مطلق نیست. این تئوری مثل جمله "تجسم کنید و فراوانی به صورت خارق‌العاده‌ای ظاهر خواهد شد" نیست. این تئوری به این شکل است که "از محل کار به خانه بیایید، کامپیوتر را روشن کنید و تعدادی وب سایت فرانسوی پیدا کنید".



### برای خودتان یک زندگی متفاوت آنلاین بسازید

تعداد زیادی فرانسوی در ایالات متحده و در سراسر جهان وجود دارند که انگلیسی صحبت می‌کنند. و بسیاری از انگلیسی‌زبانان در فرانسه زندگی می‌کنند. و این افراد آنلاین هستند. آنها اکنون در فیس‌بوک هستند، می‌نویسند، می‌خوانند و در مورد وبلاگ‌ها نظر می‌دهند، در انجمن‌هایی به صورت آنلاین شرکت می‌کنند که از شما و علایق فرانسوی شما استقبال خواهد شد. فیلم‌های فرانسوی در یوتیوب و پادکست‌ها وجود دارد که می‌توانید آنها را دانلود کنید.

اینکه فرانسه موضوع مورد نظر شما است یا نه، این فقط یک نمونه است. درمقابل ممکن است بخواهید به ورزشکاری با کمر بند سیاه در کاراته تبدیل شوید، یک تجارت جدید در زمینه طراحی فضای سبز و محوطه‌سازی شروع کنید، ماشینهای قدیمی را بازیابی کنید، یک کار بازیافت پیدا کنید یا یک ستاره ویدیویی YouTube شوید.

نکته این است که، اگر شروع به سرمایه‌گذاری در آن کنید، می‌توانید هر یک از این کارها یا هر موضوع دیگری را که به ذهن شما خطور کرده است، انجام دهید. بنابراین در مورد مراجعه به Google و بیشتر دانستن و کسب اطلاعات در مورد چیزی که می‌خواهیم نظرتان چیست؟ و همینطور شروع به شرکت در وبلاگ‌ها، وب سایت‌ها، انجمن‌ها و پادکست‌هایی که در رابطه با علایق‌تان است؟ شرط می‌بندم شما می‌توانید بعضی از افراد را به صورت آنلاین پیدا کنید که خوشحال می‌شوند شما را بشناسند زیرا به همین موارد علاقه دارند.

برای ادامه مثال خود، فرض کنید که بعد از چند هفته جستجو و مشارکت آنلاین، با برخی از افراد که به زبان فرانسه صحبت می‌کنند، دوست شدید. در ابتدا شما وقت خود را صرف یادگیری زبان فرانسه با آنها کنید. شاید با خواندن کتابهای فرانسوی (در ابتدا کتابهای بچه‌گانه آسان!) شروع کنید؛ شما تماشای برخی از شبکه‌های تلویزیون فرانسوی به صورت آنلاین را شروع می‌کنید. و تمرین فرانسوی خود را در انجمن‌های آنلاین نیز انجام دهید. شاید برخی از دوستان جدید شما حتی در پاریس زندگی می‌کنند.

شما توجه خود را به آنچه دوستان جدیدتان دوست دارند، انواع محصولات و خدمات مورد نظری که به دنبال آن هستند، معطوف می‌کنید. شما یک وبلاگ، یک سری ویدیو، یک سرویس تبلیغاتی را شروع می‌کنید، یا حتی فقط به عنوان یک دستیار مجازی برای دوستان جدید فرانسوی خود شروع به انجام کار نیمه وقت می‌کنید (تمام این مدل‌های کسب و کار میلیونر کلیدی بعداً در کتاب مورد بحث قرار می‌گیرند).

این کار آنلاین را به صورت شبانه هم حفظ می‌کنید تا شبکه خود را گسترش دهید (شبکه‌های اجتماعی این کار را از گذشته راحت‌تر می‌کنند). فرانسوی‌هایی را پیدا کنید که می‌خواهید با آنها بازی و یا کار کنید. به زودی دوستانی خواهید داشت که در فرانسه زندگی می‌کنند. ممکن است برخی از افرادی که به صورت آنلاین با آنها ملاقات می‌کنید از محله شما دیدن کنند، یا بیایند تا شما را ببینند و بهتر بشناسند. حتی زبان فرانسوی شما بهتر می‌شود. چه نوع افرادی در پاریس زندگی و کار می‌کنند، یا حداقل به تعطیلات می‌روند؟ افرادی که در فرانسه دوستانی دارند و حالا شما هم این کار را می‌کنید! در مرحله بعد آنها حتی ممکن است شما را به ملاقات در فرانسه دعوت کنند.

زبان فرانسوی شما در حال پیشرفت است، شما دوستان بیشتری پیدا می‌کنید و مسیر خود را بر اساس فرهنگ و اجتماع فرانسوی می‌آموزید. با استفاده از مهارت‌های کسب و کار میلیونر کلیدی که این کتاب به شما آموزش می‌دهد و چشم‌انداز بین فرهنگی منحصر به فردتان، شما شروع به دیدن فرصت‌های تجاری کوچک بی‌نظیر می‌کنید که برای افراد خارج از این مبحث غیرقابل مشاهده است. بر اساس یک برنامه پاره وقت و با حمایت دوستان جدید فرانسوی خود، از اینترنت استفاده می‌کنید تا اطلاعات، خدمات یا محصولات را که نیازهای آنها را برآورده می‌کند، به آنها ارائه دهید - و همینطور پول بدست آورید.

شما در مسیر تبدیل شدن به یک صاحب شغل و یک متخصص آنلاین محترم فرانسوی هستید. هر شب پس از اتمام کار روزانه خود، در حال رفتن به یک سبک زندگی فزاینده فرانسوی هستید بدون اینکه از کار خود بیرون آمده باشید یا خانه خود را در آلبوکرک ترک کنید.

### به دنیای طراحی سبک زندگی خوش آمدید

شما یک سبک زندگی را ایجاد کرده‌اید که هم با فرانسوی‌ها ارتباط دارید و هم درآمد کسب می‌کنید. شما خارج از کار روزانه، موفقیت خود را دوباره تعریف کرده‌اید. شما وقت خود را به صورت آنلاین با یادگیری صحبت کردن به زبان فرانسه سرمایه‌گذاری کرده و زندگی خود را برای همیشه دوباره طراحی کردید.

اگر وقت خود را اینگونه عاقلانه سرمایه‌گذاری کنید، معلوم می‌شود که می‌توانید فرصت‌ها را ایجاد کنید، سبک زندگی خود را بسازید و دنیایی را که می‌خواهید در آن زندگی کنید انتخاب

کنید. این شیوه، طراحی سبک زندگی است - شما از اینترنت برای باز کردن درها، گسترش افق دید خود استفاده می‌کنید و نیازهای خود را برآورده کنید.

شما می‌توانید این کار را انجام دهید، می‌توانید دنیا را که بر اساس جایی که می‌خواهید در آن باشید و اینکه چگونه می‌خواهید زندگی کنید، مجدداً تغییر دهید. شما می‌توانید دنیایی را که در آن زندگی می‌کنید انتخاب کنید. چه می‌خواهید؟ با چند کلیک ماوس و سرمایه‌گذاری هوشمندانه زمان، همه چیز در آنجاست. این موضوع جادو نیست، بلکه یک انگیزه کاربردی است. شما قدم‌های کوچک اما مداوم برمی‌دارید و ذره ذره به آن نقطه می‌رسید. و هرچه بیشتر درگیر فرهنگ، اجتماع یا عرصه‌های شغلی باشید که می‌خواهید در آن شرکت کنید، با افراد بیشتری روابط برقرار می‌کنید. و هرچه روابط بیشتری داشته باشید، فرصتهای شغلی بیشتری حاصل می‌شود.

چه مدت این کار طول می‌کشد؟ و از این استراتژی چه نوع بازگشتی می‌توان انتظار داشت؟ این بستگی به نحوه سرمایه‌گذاری وقت‌تان دارد. اما من پیشنهاد می‌کنم که اوقات فراغت خود را مانند این به فعالیتهایی بپردازید که اهداف بزرگتر زندگی شما را دنبال می‌کند و نه فقط صرف این که مانند اکثر مردم فقط وقت خود را بگذرانید. من مطمئن هستم که با این رویکرد چیزهای دیگری اتفاق می‌افتد نسبت به این که فقط روی مبل خود بنشینید، تلویزیون تماشا کنید، برای خودتان ناراحت باشید یا به دوستان خود شکایت کنید.

زندگی خود را بهتر، هوشمندانه‌تر سرمایه‌گذاری کنید. دنیایت را عوض کن. برای تبدیل شدن به میلیونر کلیدی مورد نظر خود، مجدداً زندگی‌تان را طراحی کنید.

## فصل 4

### تمرین‌های طراحی سبک زندگی میلیونرهای کلیدی

استادی در هنر زندگی بین کار و بازی او، وظایف و اوقات فراغت، ذهن و بدن او، اطلاعات و تفریحات او، عشق و دین او تفاوت کوچکی ایجاد می‌کند. او به سختی متوجه می‌شود کدام، کدام است. او به سادگی بینش خود از تعالی را در هر کاری که انجام می‌دهد دنبال می‌کند، و اجازه می‌دهد دیگران تصمیم بگیرند که او کار می‌کند یا بازی می‌کند. برای او که همیشه هر دو را انجام می‌دهد.

— جیمز. آ. میشینر، رمان نویس آمریکایی

اگر موفق شوید که کسب و کار خود را اداره کنید، سبک زندگی میلیونر کلیدی ایده‌آل شما چگونه به نظر خواهد رسید؟

زندگی، اتفاقات معمول روزمره، خانه خود، برنامه‌های زندگی، ماشین خود و غیره را تصور کنید.

برای رسیدن به این ایده‌آل‌ها، می‌خواهید چه تغییراتی در زندگی فعلی خود ایجاد کنید؟ امروز از چه چیزی راضی و خوشحال هستید و دوست دارید چه چیزی را ارتقا بدهید؟ از بین این تصاویر ذهنی می‌توانید درباره اولویت‌های خود تصمیم بگیرید. چه چیزهای ساده‌ای برای تغییر وجود دارد، مواردی که تا حدودی سخت‌تر هستند و موانع دشواری که بیشترین کار را برای شما به وجود می‌آورند، کدام‌ها هستند؟

به عنوان رئیس خود، شما می‌توانید آنچه را که دوست دارید انجام دهید و بقیه امور را برون‌سپاری کنید، این به شما امکان می‌دهد تا هم از کار و هم از زندگی خود لذت ببرید.

تمرین‌های طراحی سبک زندگی زیر اولین مجموعه از چندین مجموعه تمرین در این کتاب است. هدف این تمرین‌ها کمک به شما در شناسایی فعالیت‌ها و افرادی است که دوست دارید (و دوست ندارید!). با روشن کردن ترجیحات و اهداف زندگی پیش رو، می‌توانید هنگام طراحی مجدد زندگی و کسب و کارتان، آنها را در اولویت قرار دهید تا نه تنها درآمد بیشتری کسب کنید بلکه انعطاف‌پذیری، استقلال، خلاقیت، رضایت‌مندی و سرگرمی خود را نیز افزایش دهید.

به خاطر داشته باشید، این تمرینات فقط در صورت انجام آنها می‌تواند به شما کمک کند! فقط فکر کردن در مورد آنها تقریباً به اندازه نوشتن جواب‌های آنها برای شما مناسب نیست.

### دفتر ایده میلیونر کلیدی شما

اکنون که شما در مسیر تبدیل شدن به یک میلیونر کلیدی هستید، شما در حال آموزش خود هستید تا هوشمندانه فکر کنید و فرصتهای شغلی جدید را در جهان اطراف خود در نظر بگیرید. متأسفانه، بینش همیشه در زمان‌های مناسب به ذهن‌های عالی جدید وقتی در آزادراه، سوپر مارکت، حمام یا حتی نیمه شب، ممکن است به ذهن شما بیایند. بهترین زمان برای گرفتن این الهامات به محض ظاهر شدن آنها است، بنابراین مهم است که عادت پیدا کنید هر چیزی و هر آنچه را برای شما رخ می‌دهد را سریع یادداشت کنید. از اینکه شروع به گوش دادن به صدای درونی خود کنید، خجالت نکشید. همه ایده‌ها خوب نیستند اما لازم است به محض پیدا شدن این ایده‌ها، آنها را یادداشت کنید. حتی به ظاهر آشکارترین ایده‌ها به محض اینکه حواستان پرت شود از حافظه شما محو می‌شوند.

بنابراین یکی از ابزارهای برتر من در موفقیت میلیونر کلیدی، داشتن یک دفترچه یادداشت ساده است. من یک تکه کاغذ را کنار تخت خود نگه می‌دارم. من اغلب صبح‌ها غافلگیر و خوشحال می‌شوم که از خواب بیدار شوم و نوشته‌هایی به سختی خوانا که در مورد ایده‌های جدید تجاری است را پیدا می‌کنم. من پیشنهاد میدم که همین کار را انجام بدهید. می‌توانید از هر دفترچه قدیمی استفاده کرده یا یک دفترچه رسمی را به صورت آنلاین از سایت [www.ClickMillionaires.com](http://www.ClickMillionaires.com) و [IdeaJournal.com](http://IdeaJournal.com) خریداری کنید.

دفتر روزانه ایده خود را همیشه همراه خود نگه دارید. ممکن است یک دفتر بزرگ برای میز کار خود و یک دفتر کوچک برای کیف پول، ماشین یا میز کنار تخت خود بخواهید. (حتی چند سال پیش همسرم یک تخته نوشتن در هنگام غواصی زیر آب را برای من خریداری کرده است. تعجب‌آور است که چند بار ایده‌های ارزشمند در هنگام حمام گرفتن به ذهن من خطور کرده است!) همچنین شما می‌توانید آخرین توفان‌های ذهنی خود را بر روی تلفن همراه خود با استفاده از برنامه‌های ضبط صدا حفظ کنید یا از طریق تماس با پست صوتی خود آنها را ضبط کنید. فقط مطمئن شوید که بعداً با رونویسی از آنها در دفترچه یادداشت خود، پیام‌های صوتی را منتقل می‌کنید.

شما می‌خواهید که همه ایده‌های خود را در یک محل مشخص جمع‌آوری کنید که بتوانید آنها را به راحتی مرور کنید و از آن ایده‌ها برای توسعه الهام بگیرید. هربار که به دفتر ایده میلیونرهای کلیدی شما اشاره می‌کنم، لطفاً با نوشتن ایده‌ها و پاسخ‌های خود به تمرینات کتاب، از دفترچه خود استفاده کنید. همانطور که فصل به فصل جلو می‌روید و تلاش صادقانه‌ای را برای شرکت در همه تمرین‌ها انجام می‌دهید، به زودی خواهید دید که این صفحات پر از اطلاعات باارزشی هستند که می‌توانند زندگی شما را تغییر دهند.

### تمرین طراحی سبک زندگی: بخش اول

برای شروع فرایند تفکر طراحی مجدد شیوه زندگی، با بارش فکری به سؤالات زیر پاسخ دهید. حتماً پاسخ‌های خود را در دفتر ایده میلیونرهای کلیدی بنویسید تا بتوانید استراتژی خود را با گذشت زمان توسعه دهید.

#### درآمد:

- من چقدر پول می‌خواهم؟
- من دقیقاً در هر سال چقدر پول نیاز دارم؟
- اگر من از خانه کار می‌کردم، وضعیت مالی من چگونه تغییر می‌کرد؟

اگر اصلاً نیازی به کار نداشتیم، وقت خود را برای این کار سرمایه‌گذاری می‌کردم:

- پنج فعالیت مورد علاقه
- پنج مکان مورد علاقه

اگر سالانه 1000 نفر طرفدار، مبلغ 100 دلار به من می‌پرداختند، با این مبلغ چه می‌کردم؟

## پاراگراف زیر را کامل کنید:

روز ایده‌آل من در ساعت ..... در شهر ..... آغاز می‌شود. من بیدار می‌شوم و روزم را با انجام ..... شروع خواهم کرد. سپس من ..... در زمان شام کارهای ..... و ..... انجام شده است. این کار را به وسیله کار کردن با ..... و ..... انجام خواهم داد. من همچنین زمان برای ..... و ..... قبل از رفتن به رختخواب خواهم داشت که شامل زمانی برای کمک به ..... برای انجام ..... می‌شود.

## سوالات مربوط به سبک زندگی فعلی

- چرا جایی زندگی می‌کنید که الان هستید؟ آیا می‌خواهید آن را تغییر دهید؟
- چه محدودیت‌هایی در زندگی و رفتار خودتان اعمال کرده‌اید که ممکن است برای شما عادلانه نباشد؟
- کدام یک از فعالیتهای روزانه شما عادات و روال‌های قدیمی است که امروزه غیر ضروری هستند؟
- کدام یک از انتقادهای مکرر یا شک‌هایی که نسبت به خودتان دارید، برای شما و پتانسیلی که از خود نشان می‌دهید، منصفانه نیستند؟
- کدام یک از رفتارهای شما در پاسخ به وقایع کودکی یا حوادث گذشته شما اتفاق می‌افتد که از مدت‌ها پیش می‌توانستید و باید اصلاح می‌شدند؟
- چگونه می‌توانید شیوه زندگی خود را برای حل این موضوعات و بهبود شادی روزمره خود تغییر دهید؟

می‌توانید برای هر سؤالی در دفتر ایده میلیونرهای کلیدی چندین جواب بنویسید و یا بارها و بارها به این سؤالات به راحتی پاسخ دهید. هرچه بیشتر در مورد اهداف شخصی سبک زندگی بنویسید و مستند سازی کنید، در ادامه روند طراحی مجدد شیوه زندگی شما بیشتر با آنها کار خواهیم کرد.

### اهداف فعالیت‌های سبک زندگی شما

حتی اگر کسب و کار میلیونر کلیدی شما توسعه پیدا کرد به نحوی که شما را به طور تمام وقت مشغول کند، هنوز این گزینه را دارید که فعالیت‌های روزانه خود بر اساس سبک زندگی‌ای که شما برای طراحی انتخاب کردید، را انجام دهید. پس از این، شما رئیس هستید! در اینجا چند مثال وجود دارد که به شما کمک می‌کند علایق عمومی خود را به فعالیت‌های ملموس تبدیل کنید. می‌توانید هر یک از این گزینه‌های شیوه زندگی را در کارهای روزانه شغل جدید خود طراحی کنید تا زندگی هر روز شما شروع به پیشرفت کند:

- ❖ من می‌خواهم بعداً بخوابم.
- ❖ من می‌خواهم تابستان‌ها وقتم آزاد باشد.
- ❖ من می‌خواهم بیشتر (یا کمتر) سفر کنم.
- ❖ من می‌خواهم هر روز صبح بچه‌هایم را به مدرسه بروم.
- ❖ من می‌خواهم برای گرفتن مدرک دانشگاهی در رشته ..... وقت داشته باشم.
- ❖ من می‌خواهم صاحب یک اسب باشم.
- ❖ من می‌خواهم 50 پوند کاهش وزن داشته باشم.
- ❖ من می‌خواهم هر روز حداقل 1 ساعت هاکی بازی کنم.
- ❖ من می‌خواهم صحبت کردن به ایتالیایی را یاد بگیرم.
- ❖ من می‌خواهم حداقل هر ماه یکبار برای تهیه سوپ مرکز خیریه خود داوطلب شوم.
- ❖ من می‌خواهم در محل کار لباس راحت و غیر رسمی بپوشم.
- ❖ من می‌خواهم در خانه کار کنم.
- ❖ من می‌خواهم بتوانم که انتخاب کنم با چه کسی کار کنم.
- ❖ من می‌خواهم جلوی انجام برخی از انواع پروژه‌ها را بگیرم.
- ❖ من می‌خواهم رفت و آمد به محل کار خود را به نصف کاهش دهم.
- ❖ من می‌خواهم از طریق کار خود با افراد جدیدی آشنا شوم.
- ❖ من می‌خواهم کار من شامل مسافرت باشد (یا غذا خوردن خوب، غواصی، جمع‌آوری بطری‌های عتیقه، کمک به سالمندان، یا ...).
- ❖ من می‌خواهم بتوانم پنجشنبه‌ها وقتم را آزاد کنم تا در باغ خودم کار کنم.



---

**تمرین طراحی سبک زندگی: بخش دوم**

موارد دوست داشتنی من اینها هستند:

- پنج سرگرمی مورد علاقه
- پنج فعالیت مورد علاقه یا فعالیتهای مرتبط با کار
- پنج مکان مورد علاقه
- پنج نوع پروژه مورد علاقه
- پنج تیپ شخصیتی افراد مورد علاقه

در زندگی‌ام از این موارد بیشتر می‌خواهم:

- پنج فعالیت تفریحی
- پنج فعالیت مرتبط با کار
- پنج شی‌مادی

در زندگی‌ام از این موارد کمتر می‌خواهم:

- پنج فعالیت شغلی فعلی
- پنج فعالیت شخصی فعلی
- پنج نفر مشخص یا انواع خاصی از افراد

**اهداف کوتاه مدت:**

در شش ماه آینده، پنج موردی که من می‌خواهم تغییر بدهم ....

**اهداف بلند مدت:**

در 24 ماه آینده پنج موردی که من می‌خواهم تغییر بدهم ....

---

### قدرت شیوه زندگی میلیونرهای کلیک

وقتی این تجارت متعلق به شماست می‌توانید با انجام کارهایی که خیلی دوست دارید، درآمد کسب کنید در حالی که به طور عادی برای انجام این کارها باید هزینه می‌کردید. پیگیری فرصت‌ها و ایجاد روابط در زمینه‌های مورد علاقه شما بخشی از "شغل" شما می‌شود. این امر می‌تواند در طول مسیر به کسب پاداش‌های سبک زندگی هیجان‌انگیز، معتبر و شگفت‌انگیز منجر شود.

مثلاً:

❖ سید کریس (صاحب خرده‌فروشی استخر و بیلپارک آنلاین [Seyberts.com](http://Seyberts.com)) توانست با قهرمانان خود - بازیکنان برتر استخر جهان - ارتباط کاری برقرار کند.

❖ کانی متلر (صاحب سایت‌های [ArtFairInsiders.com](http://ArtFairInsiders.com) و [ArtFairCalendar.com](http://ArtFairCalendar.com)) توانست داور نمایشگاه‌های هنری شود که دوست داشت، و مردم جلوی او را در خیابان‌های نمایشگاه‌های هنری می‌گرفتند تا کمک‌های مالی خود را برای ادامه کار وبسایت‌هایش به او بدهند.

❖ ال پترسون، ناشر خبرنامه الکترونیکی [NTS Media Online](http://NTSMediaOnline.com)، توانست میزبان کنفرانس سالانه خود با سخنرانان میهمان مشهور شود.

❖ راب لودلو صاحب جامعه آنلاین، ([BackyardChickens.com](http://BackyardChickens.com)) و بتی تسکی تولیدکننده پادکست، (سایت [Bettyinthe SkywithaSuitcase.com](http://BettyintheSkywithaSuitcase.com)) هر دو نفر پیشنهاد نوشتن کتاب برای به اشتراک گذاشتن تخصص خود با خوانندگان در سراسر جهان را به دست آوردند.

❖ با من در رادیو و تلویزیون مصاحبه شد و سازمان‌ها برای سفر من به سراسر جهان پرواز می‌گرفتند تا در مورد کارآفرینی، استراتژی مشورت بدهم و در رویدادهایشان سخنرانی کنم.

تمام این فعالیت‌های سرگرم‌کننده زمانی که شما تجارت شخصی خود را طوری طراحی می‌کنید تا آنها را شامل شود، به عنوان "انجام کار" محسوب می‌شود.

نقاط قدرت صنعت یا سرگرمی مورد علاقه شما که دوست دارید از آن لذت ببرید چیست؟

- ❖ نکات سخنرانی‌ها
- ❖ نسخه رایگان بررسی محصولات جدید
- ❖ حضور رایگان در همایش‌ها
- ❖ دعوت شدن به مراسم اختصاصی VIP
- ❖ نقل قول از شما در مطبوعات به عنوان "متخصص"
- ❖ فروش محصولات برند خود
- ❖ نامه از طرفدار
- ❖ معاملات کتاب
- ❖ جمع‌آوری کمک‌های مالی برای خیریه مورد علاقه خود

فراموش نکنید که نظرات خود را در دفتر ایده میلیونرهای کلیدی یادداشت کنید.

### تمرین طراحی سبک زندگی: بخش سوم

اکنون که به موضوعات سبک زندگی که از نظر شما مهمترین موارد هستند متمرکز شده‌اید، در اینجا چندین تمرین نهایی طراحی سبک زندگی برای کمک به تدوین یک برنامه شخصی شده اقدام عملی ارائه شده است.

**1. طوفان فکری:** با توجه به تمریناتی که قبلاً انجام داده‌اید، لیست جدید طوفان فکری با جزئیات شامل بیست مورد دوست داشتنی و بیست مورد که درباره زندگی و موقعیت‌های کاری ناخوشایند را آماده کنید. ممکن است این برای شما یک چالش باشد اما خود را مجبور به طوفان فکری کنید و از هر کدام بیست مورد را در دفتر ایده میلیونرهای کلیدی یادداشت کنید.

**2. اولویت‌بندی:** هر لیست را به ترتیب در اولویت قرار دهید تا مشخص شود مهم‌ترین موارد دوست داشتنی که می‌خواهید به زندگی‌تان اضافه کنید یا از زندگی فعلی خود حفظ کنید و مهم‌ترین موارد ناخوشایند که بیشتر دوست دارید تغییر دهید، کدام‌ها هستند.

**3. ارزیابی:** از بین تمام موارد دوست‌داشتنی شما، کدام یک از تغییرات مورد نظر شما در عمل آسان‌ترین تغییرات هستند؟ (به عنوان مثال شما نمی‌توانید قهقهه‌دار شوید، اما می‌توانید برای

زندگی در کنار دریاچه به خارج از شهر بروید. بنابراین "بلندقدتر شدن" و غیرممکن‌های دیگر را از لیست موارد خود حذف کنید).

اکنون از نزدیک به ده مورد ناخوشایند در لیست خود دقت کنید. از این موارد دوست نداشتنی مهم، از کدام یک از آنها به راحتی قابل اجتناب هستند؟

**4. ترکیب و امتیازدهی دوباره:** ده مورد از مهم‌ترین و آسان‌ترین موارد دوست داشتنی را به ده تا از مهمترین و موارد قابل تغییر ناخوشایند خود اضافه کنید تا یک لیست ترکیبی جدید از بیست مورد ایجاد کنید.

فهرست لیست جدید، را بر اساس اهمیت و اولویت هر دو موارد دوست داشتنی و ناخوشایند رتبه‌بندی کنید. ده مورد کم اهمیت در پایین لیست خود را حذف کنید تا یک لیست ده تایی از موارد دوست داشتنی و ناخوشایند ایجاد کنید که نشان می‌دهد بیشترین تغییر در سبک زندگی شما ممکن و قابل انجام است.

**5. استراحت کنید:** پس از تهیه این لیست کمی استراحت کنید. فردا یا هفته آینده، لیست ده تایی سبک زندگی برتر خود بار دیگر مرور کنید.

**6. ارزیابی مجدد:** پس از آماده بودن، لیست خود از مهمترین ده مورد تغییر سبک زندگی را دوباره مرور کنید. اکنون چطور به نظر شما می‌رسد؟ چه چیزی را فراموش کردید در این لیست قرار دهید؟ آیا موارد جدیدی به ذهنتان خطور می‌کند که شایسته حضور در لیست باشند؟ لیست را مجدداً تنظیم کنید تا ساده‌ترین تغییرات در سبک زندگی یا مهمترین آنها نزدیک به اول لیست باشند. آیا این اولویت‌ها منعکس کننده زندگی‌ای است که شما دوست دارید آن را اداره کنید؟

اگر این تمرین‌ها را به درستی انجام داده باشید، باید نزدیک به ایجاد یک برنامه بازی شخصی برای طراحی مجدد زندگی خود باشید که من به آن لیست خرید سبک زندگی شما می‌گویم.

### راز میلیونر کلیک: لازم نیست شما به تنهایی انجامش بدهید

ایجاد تغییر در زندگی شما به مرور زمان نیاز به شجاعت و تعهد دارد. به همین دلیل انجام آن همراه با دوستان در هنگام پیاده روی آسانتر است. در حالی که این روند را طی می‌کنید، سعی کنید یک دوست یا فامیلی پیدا کنید که بتواند از شما پشتیبانی کند. گرفتن بازخورد از دیدگاه شخص دیگر می‌تواند در شفاف سازی و تحقق اهداف شما بسیار مفید باشد.

بسیاری از مردم از بحث درباره ایده‌های جدید تجاری خود با همکاران شغلی خود می‌ترسند زیرا رئیس آنها ممکن است در مورد آن ایده چیزی بشنود. و بسیاری دیگر دوستانی دارند که مایل به گوش دادن هستند اما این دوستان پیش زمینه کافی در کسب و کار یا تجربه اینترنت برای کمک به آنها را ندارند.

اگر این وضعیت مشابه آن چیزی است که شما دارید، به سایت اینترنتی [www.ClickMillionaires.com](http://www.ClickMillionaires.com) سر بزنید. من این شبکه اجتماعی دوستانه را به طور خاص برای راهنمایی کارآفرینان مشتاق مثل شما راه اندازی کردم و به شما کمک می‌کنم تا به یکدیگر هم کمک کنید. من هر روز در تالار گفتمان هستم تا افراد را راهنمایی کنم و به سؤالاتی که ممکن است شما داشته باشید، پاسخ می‌دهم. هزینه عضویت شما هم با خرید این کتاب رایگان خواهد بود، پس اجازه بدهید در سایت [www.ClickMillionaires.com](http://www.ClickMillionaires.com) به شما کمک کنم.

### لیست خرید طراحی سبک زندگی جدید شما

اکنون که به موارد دوست داشتنی و ناخوشایند از زندگی فعلی خود فکر کرده‌اید و تغییراتی که در سبک زندگی برای شما معنادارتر است را بررسی کرده‌اید، زمان آن رسیده است که این موارد را خلاصه کنید. برای تهیه یک لیست نهایی که پاسخهای شما به سؤالات زیر خواهد بود، به دفتر ایده میلیونرهای کلیک مراجعه کنید.

❖ مهمترین اولویت‌ها برای شما در برنامه روزانه‌ای که مجدداً طراحی شد، کدام است؟  
❖ چه فعالیت‌ها، پروژه‌ها یا افرادی برای شما مهم هستند که احساس کنید "در زندگی" موفق می‌شوید؟

به ترتیب این اهداف برتر در شیوه زندگی را رتبه‌بندی کنید. این لیست خرید جدید شما برای طراحی سبک زندگی است. هرچه بیشتر بتوانید این فعالیت‌ها و اولویت‌ها را در طراحی مجدد شیوه زندگی میلیونر کلیدی خود اضافه کنید، خوشحال‌تر خواهید بود!  
در بخش دوم، بیایید به فرصت‌های شغلی که امروز می‌توانید به صورت آنلاین پیدا کنید تا از اهداف جدید شیوه زندگی خود حمایت کنید، توجه کنیم. ما دوباره به فهرست خرید سبک زندگی شما برمی‌گردیم تا در فصل بعد نیز آن اهداف را در مدل جدید کسب و کار خود ادغام کنید.



**بخش 2**

**سیستم‌های تجارت سبک زندگی میلیونر کلیک**



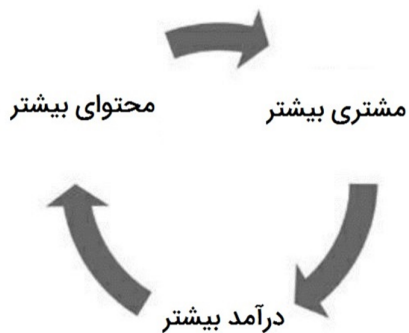
## فصل 5

### اصول موفقیت طراحی تجارت سبک زندگی میلیونر کلیکی

ساختن یک تجارت جدید سودآور هرگز آسان نیست، اما میلیونرهای کلیکی تجارت الکترونیکی و مدل‌های کسب و کار آنلاین مبتنی بر تبلیغات را اجرا می‌کنند که از برون سپاری، نرم افزار و بازاریابی آنلاین خودکار برای ساختن سیستم‌هایی استفاده می‌کنند که با کمترین کار روزانه مورد نیاز، می‌توانند درآمد مکرر داشته باشند.

هدف از "سیستم کسب و کار" میلیونر کلیکی برای شما ایجاد یک "چرخه فضیلت" از فرآیندهای تجاری توسعه یافته، تقویت شده و سودآور است. هرچه مشتری بیشتری داشته باشید، پول بیشتری نیز کسب خواهید کرد. این موضوع از توسعه بیشتر و بازاریابی محصول پشتیبانی می‌کند. هرچه محصولات بهتر باشند و بازاریابی بهتری داشته باشید، مشتری بیشتری جذب خواهید کرد. سپس هرچه مشتری بیشتری جذب کنید و .... این چرخه ادامه دارد. با بزرگ شدن سیستم ("مقیاس")، میلیونرهای کلیکی درآمد بیشتری دارند در حالی که کار نسبتاً کمتری انجام می‌دهند.

این سیستم تجاری میلیونر کلیکی است!



شکل 5-1. چرخه فضیلت

### چطور به صورت آنلاین پول دربیابیم: مدل‌های اصلی تجارت

احتمالاً شما با مفاهیم تجارت الکترونیکی آشنا هستید، اما برای اطلاع کسانی که در تجارت الکترونیک تازه کار هستند، سه روش اساسی برای کسب درآمد آنلاین وجود دارد:

**فروش کالاهای فیزیکی:** این روش مانند خرده‌فروشی مرسوم است اما سفارشات به جای ملاقات حضوری در فروشگاه، از طریق پست یا از طریق تلفن به صورت آنلاین ثبت می‌شود.

**فروش کالاهای دیجیتال:** کتابهای الکترونیکی، اسناد، نرم افزار، موارد ضبط شده یا محتوای اشتراک را می‌توان به صورت فایل‌های دیجیتالی بارگیری شده از اینترنت به مشتری تحویل داد. دسترسی به وب سایت‌های دارای حق عضویت نیز در این دسته قرار می‌گیرد.

**فروش تبلیغات:** تبلیغات را می‌توان در وبلاگ‌ها، انجمن‌ها، خبرنامه‌های ایمیل یا سایر رسانه‌های دیجیتال قرار داد.

(ما بعداً در ادامه کتاب به چگونگی کسب و جمع‌آوری پول برای هر نوع از این مدل‌ها با جزئیات بیشتری خواهیم پرداخت.)

میلیونرهای کلیک از این مدل‌های تجاری را استفاده می‌کنند تا سیستم‌های تجاری خودکار خود را به صورت آنلاین و با کارمندان کم و یا سرمایه‌گذاری کم بسازند. این هدف واقعی میلیونرهای کلیک - ایجاد یک سیستم تجاری پایدار شخصی سازی شده بر اساس علایق، مهارت‌ها و اهداف سبک زندگی شما است.

ترکیب این رویکردهای تجاری با اصول موفقیت در کسب و کار میلیونرهای کلیک که به شرح مفصل در زیر آمده است می‌تواند به شما در تولید محصولی سودآور که به آن اعتقاد دارید، یک روش تولید مقرون به صرفه که از آن لذت می‌برید، و یک استراتژی جذب مشتری که شامل فعالیتهای سرگرم کننده با افرادی است که دوست دارید، کمک کند. همه این‌ها در یک تجارت صادقانه و جذاب مبتنی بر اینترنت پیچیده شده‌اند که می‌توانند با تلاش مورد نیاز اضافی اندکی، درآمد بیشتری را برای شما ایجاد کنند.